

# ACMA



सत्यमेव जयते  
Ministry of Commerce & Industry  
Government of India

# MEDELLIN COLOMBIA

# F2R<sup>®</sup>

FERIA 2 RUEDAS COLOMBIA



2<sup>nd</sup> to 5<sup>th</sup>  
MAY, 2024

INDIA PAVILION  
EXHIBITORS CATALOGUE



PLEASE SCAN HERE

## PROFILE OF INDIA EXHIBITORS

FIND US ON :



@ACMAIndia



facebook.com/india.acma



ACMA India



# Bharat Mobility GLOBAL EXPO 2025

## COMPONENTS

# BIGGER & BETTER

**18-21 January, 2025 - Yashobhooni**  
International Convention & Exhibition Centre (IICC)  
Dwarka, New Delhi, India

Second Global Mobility Show in India bringing  
together the entire mobility value chain.

## MOBILITY SUPPLY CHAIN EXPO

### PARTICIPATE. EXHIBIT. INTERACT.

51,000 Sq.mtrs of Space

Over 450 Exhibitors & Country Pavillions

Over 25,000+ Focused B2B Visitors

Bharat Mobility Global Expo 2025 will be hosted by over 10 Industry associations and supported by the Ministry of Commerce & Industry, Government of India

### Partner Organisations



SUPPORTED BY



COORDINATING AGENCY



# Bharat Mobility

## GLOBAL EXPO 2025

[www.bharat-mobility.com](http://www.bharat-mobility.com)

### CONTACT

**Lokesh Raina**

Automotive Component Manufacturers

Association of India

6<sup>th</sup> Floor, "The Capital Court", Olof Palme Marg,

New Delhi - 110067, India

Telephone : +91 - 9873369695

Email : [lokesh.raina@acma.in](mailto:lokesh.raina@acma.in)

**ACMA**



Ministry of Commerce & Industry  
Government of India



**MEDELLIN, COLOMBIA**

**2<sup>nd</sup> to 5<sup>th</sup>  
MAY, 2024**

**PROFILE OF INDIAN EXHIBITORS**



## *Automotive Component Manufacturers Association of India*

**The Automotive Component Manufacturers Association of India (ACMA)** is a apex body representing India's Component Industry. It boasts a membership exceeding 900 manufacturers, contributing to more than 85% of the auto component industry's total turnover. **ACMA proudly holds ISO 9001:2015 certification.**

ACMA's primary mission revolves around stimulating growth, job creation, and economic prosperity. Through its relentless dedication to research & development initiatives, ACMA ensures that India maintains a leading position in global automotive component manufacturing.

With its continually expanding network, ACMA empowers businesses by providing invaluable resources, industry insights, and opportunities for collaborative endeavours. The organization plays an indispensable role in shaping policies and regulations that nurture an environment conducive to sustainable growth.

**India's automotive industry is a vital sector, contributing 49% to the country's manufacturing GDP, 7.5% to the overall GDP, and supporting approximately 38 million jobs.** Despite challenges like chip shortages, overbooking, fuel price-induced inflation, and rising commodity prices, the overall industry is valued at \$150 billion.

In the fiscal year **2022-23**, on the back of strong vehicle sales, a robust aftermarket, and growing exports, the auto component industry achieved unprecedented success. It reached a size of USD 69.7 billion (Rs. 5.60 lakh crore), recording a remarkable growth of 32.8%, surpassing the previous high turnover of USD 56.5 billion (Rs. 4.20 lakh crore) in FY21-22. Exports increased by 5.2% to USD 20.1 billion (Rs. 1.61 lakh crore), while imports grew by 10.9% to USD 20.3 billion (Rs. 1.63 lakh crore). The Aftermarket, estimated at USD 10.6 million (Rs. 85,333 crores), also saw steady growth, registering a 15% increase. Auto component sales to OEMs in the domestic market surged by 39.5% to Rs. 4.76 lakh crore.

This growth in domestic auto component sales to OEMs, reaching **USD 59.3 billion** (Rs. 4.76 lakh crores), reflects a 39.5% increase compared to the previous year. The demand for higher-value components and a shift towards larger, more powerful vehicles contributed to this growth.

In 2022-23, exports of auto components grew by **5.2% to USD 20.1 billion (Rs. 1.61 lakh crore)** compared to **USD 19.0 billion (Rs. 1.41 lakh crore)** in 2021-22. North America accounted for 32% of exports, with an 8% growth, while Europe (31%) and Asia (26%) saw 3% and 4% growth, respectively. Key export items included drive transmission and steering, engine components, body/chassis, suspension, and braking systems.

Domestic market traction also led to an increase in component imports into India, growing by **10.9% in 2022-23 to USD 20.3 billion (Rs. 1.63 lakh crore)** from **USD 18.3 billion (Rs. 1.36 lakh crore)** in 2021-22. **Asia represented 66% of imports, followed by Europe (26%) and North America (6%), with growth rates of 12%, 6%, and 23%, respectively.**

Post-pandemic, increased vehicle movement and demand for used vehicles boosted the aftermarket across all segments. The aftermarket turnover in FY 2022-23 reached USD 10.6 billion (Rs. 85,333 crore), compared to USD 10.0 billion (Rs. 74,203 crore) in the previous year.

ACMA plays a crucial role in the industry's development in India, actively engaging in trade promotion, technology enhancement, quality improvement, and information dissemination. It participates in international trade fairs, sends trade delegations overseas, and publishes materials on various automotive industry-related subjects.

ACMA also contributes to manufacturing advancements by offering skills training and mentoring through cluster programs & special projects such as 'Asset Turnover Improvement,' 'Uptime Improvement,' 'Zero Defect Quality,' and 'Sustainable Manufacturing,' among others. Additionally, ACMA is well-represented on various government panels, committees, and councils, helping shape policies and regulations for the Indian automotive industry.

For information exchange & cooperation in trade matters, ACMA has signed Memoranda of Understanding (MoUs) with counterparts in multiple countries, including Argentina, Australia, Brazil, Canada, Egypt, France, Germany, Hungary, Iran, Japan, Kazakhstan, Malaysia, Mexico, Nigeria, Pakistan, Poland, Russia, South Africa, South Korea, Spain, Sri Lanka, Sweden, Taiwan, Thailand, Tunisia, Turkey, the UK, the USA, & Uzbekistan.

You can find more information & data about the Indian automotive industry on the ACMA Website: [www.acma.in](http://www.acma.in)



## *Asociación de fabricantes de componentes automotrices de la India*

La **Asociación de Fabricantes de Componentes Automotrices de la India (ACMA)** es un organismo principal que representa a los fabricantes de componentes automotrices de la India. Industria de componentes. Cuenta con una membresía que supera los 900 fabricantes, lo que contribuye a más del 85% de la facturación total de la industria de componentes de automóviles. **ACMA se enorgullece de poseer la certificación ISO 9001:2015.**

La misión principal de ACMA gira en torno a estimular el crecimiento, la creación de empleo y la prosperidad económica. A través de su Dedicación incesante a las iniciativas de investigación y desarrollo, ACMA garantiza que la India mantenga una posición de liderazgo en la fabricación mundial de componentes automotrices.

Con su red en continua expansión, ACMA empodera a las empresas brindándoles recursos invaluables, industria ideas y oportunidades para esfuerzos colaborativos. La organización juega un papel indispensable en la configuración, políticas y regulaciones que fomenten un entorno propicio al crecimiento sostenible.

**La industria automotriz de la India es un sector vital, que contribuye con el 49% del PIB manufacturero del país, el 7,5% del el PIB general y sustenta aproximadamente 38 millones de puestos de trabajo.** A pesar de desafíos como la escasez de chips, overbooking, inflación inducida por el precio del combustible y aumento de los precios de las materias primas, la industria en general está valorada en 150 mil millones de dólares.

En el año fiscal **2022-23**, gracias a las sólidas ventas de vehículos, un sólido mercado de repuestos y crecientes exportaciones, el sector automotriz La industria de componentes logró un éxito sin precedentes. Alcanzó un tamaño de 69,7 mil millones de dólares (5,60 rupias lakh crore), registrando un notable crecimiento del 32,8%, superando la alta facturación anterior de 56,5 mil millones de dólares (4,20 rupias lakh millones de rupias) en el año fiscal 21-22. Las exportaciones aumentaron un 5,2% hasta los 20.100 millones de dólares (1,61 millones de rupias lakh crore), mientras que las importaciones crecieron un 10,9%, a 20.300 millones de dólares (1,63 rupias lakh crore). El mercado de posventa, estimado en 10,6 millones de dólares (85.333 millones de rupias), también experimentó un crecimiento constante, registrando un aumento del 15%. Las ventas de componentes de automóviles a fabricantes de equipos originales en el mercado interno aumentaron 39,5% a Rs. 4,76 millones de rupias.

Este crecimiento en las ventas nacionales de componentes de automóviles a fabricantes de equipos originales, que alcanzaron los **59.300 millones de dólares** (4,76 millones de rupias lakh), refleja un aumento del 39,5% respecto al año anterior. La demanda de componentes de mayor valor y un cambio hacia Los vehículos más grandes y potentes contribuyeron a este crecimiento.

En 2022-23, las exportaciones de componentes de automóviles crecieron un **5,2% a 20,1 mil millones de dólares (1,61 rupias lakh crore) en comparación con 19.000 millones de dólares (1,41 millones de rupias lakh)** en 2021-22. América del Norte representó el 32% de las exportaciones, con un 8% crecimiento, mientras que Europa (31%) y Asia (26%) registraron un crecimiento del 3% y 4%, respectivamente. Elementos clave de exportación incluidos en la unidad transmisión y dirección, componentes del motor, carrocería/chasis, suspensión y sistemas de frenos.

La tracción del mercado interno también provocó un aumento de las importaciones de componentes en la India, que crecieron un **10,9% en 2022-23. a USD 20,3 mil millones (Rs. 1,63 lakh crore) desde USD 18,3 mil millones (Rs. 1,36 lakh crore) en 2021-22. Asia representó el 66% de las importaciones, seguida de Europa (26%) y América del Norte (6%), con tasas de crecimiento de 12%, 6% y 23%, respectivamente.**

Después de la pandemia, el aumento del movimiento de vehículos y la demanda de vehículos usados impulsó el mercado de posventa en todos los países. segmentos. La facturación del mercado de repuestos en el año fiscal 2022-23 alcanzó los 10,6 mil millones de dólares (85,333 millones de rupias), en comparación con 10.000 millones de dólares (74.203 millones de rupias) en el año anterior.

ACMA desempeña un papel crucial en el desarrollo de la industria en la India, participando activamente en la promoción comercial, mejora de la tecnología, mejora de la calidad y difusión de información. Participa en eventos internacionales. ferias comerciales, envía delegaciones comerciales al extranjero y publica materiales sobre diversos temas relacionados con la industria automotriz. asignaturas.

ACMA también contribuye a los avances en la fabricación al ofrecer capacitación y tutoría a través del clúster. programas y proyectos especiales como 'Mejora de la rotación de activos', 'Mejora del tiempo de actividad', 'Calidad sin defectos', y 'Fabricación Sostenible', entre otros. Además, ACMA está bien representada en varios gobiernos paneles, comités y consejos, que ayudan a dar forma a las políticas y regulaciones para la industria automotriz india.

Para el intercambio de información y la cooperación en asuntos comerciales, ACMA ha firmado Memorandos de Entendimiento (MoU) con homólogos en varios países, incluidos Argentina, Australia, Brasil, Canadá, Egipto, Francia, Alemania, Hungría, Irán, Japón, Kazajstán, Malasia, México, Nigeria, Pakistán, Polonia, Rusia, Sudáfrica, Sur Corea, España, Sri Lanka, Suecia, Taiwán, Tailandia, Túnez, Turquía, Reino Unido, Estados Unidos y Uzbekistán.

Puede encontrar más información y datos sobre la industria automotriz india en el sitio web de ACMA: [www.acma.in](http://www.acma.in)

## Disclaimer

This Publication, is compiled entirely from submissions made by the listed companies. While every effort has been taken to ensure that the contents of the directory are accurate and current, ACMA cannot be held responsible for any omission error and is not liable for any loss or dispute arising from the use of the information provided.

## Descargo de responsabilidad

Esta publicación está compilada en su totalidad a partir de presentaciones realizadas por las empresas que cotizan en bolsa. Mientras que cada Se ha hecho todo lo posible para garantizar que el contenido del directorio sea preciso y actualizado, ACMA no se hace responsable de ningún error de omisión y no es responsable de ninguna pérdida o disputa que surja de el uso de la información proporcionada.

# INDEX / ÍNDICE

## PROFILE OF INDIAN EXHIBITORS PERFIL DE LOS EXPOSITORES INDIOS

<b>S.No.</b>	<b>COMPANIES NAME</b>	<b>BOOTH NO. STAND NO.</b>	<b>PAGE NO. ENG.</b>	<b>NÚMERO DE PÁGINA (SPA.)</b>
01.	ALLIED NIPPON PVT. LTD.	436C	08	09
02.	BEDICO AUTOMOTIVES	464	10	11
03.	LUMAX AUTO TECHNOLOGIES LTD.	462	12	13
04.	SAMKRG PISTONS & RINGS LTD.	462A	14	15
05.	SAN AUTOMOTIVE INDUSTRIES PVT. LTD.	466	16	17
06.	SANKAR NP JAPAN PVT. LTD.	436A	18	19
07.	SUDARSHAN AUTO INDUSTRIES PVT. LTD.	468	20	21
08.	TRIDENT GLOBIZ (SK EXPORTS)	436F	22	23
09.	URAVI T AND WEDGE LAMPS LTD.	465	24	25
10.	YASHGREEN EXPORTS	467	26	27







**PROFILE OF INDIAN EXHIBITORS**  
**PERFIL DE LOS EXPOSITORES INDIOS**

## Company's Representative(s)

Mohit Goyal, AGM - Export

<b>Address</b>	:	A-12, Site - IV Industrial Area, Sahibabad, Ghaziabad - 201010, Uttar Pradesh, India
<b>Phone (Office)</b>	:	+91-8745005125
<b>Website</b>	:	www.alliednippon.com
<b>E-mail</b>	:	mohit.goyal@alliednippon.com
<b>Location of Plants</b>	:	India & China
<b>Chief Executive</b>	:	Rohan Talwar, Managing Director
<b>Sales &amp; Export In-charge</b>	:	Mohit Goyal, AGM - Export

**Year When Production Began:** 1982

**Products Manufactured:** Friction Brake Pads & Brake Shoe for 2W, 3W, 4W & 6W

**Trade Mark:** ALLIED NIPPON, AKINO

**Quality Certification:** IATF 16949, OHSAS 45001, ISO 14001 & ECE 90

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 36

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 17

**No. of Employees:** 300

## Representante(s) de la Empresa

Mohit Goyal, AGM - Exportación

<b>Dirección</b>	:	A-12, Site - IV Industrial Area, Sahibabad, Ghaziabad - 201010, Uttar Pradesh, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-8745005125
<b>Sitio Web</b>	:	www.alliednippon.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	mohit.goyal@alliednippon.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	India & China
<b>Director</b>	:	Rohan Talwar, Managing Director
<b>Ventas y Exportación</b>	:	
<b>En cargo</b>	:	Mohit Goyal, AGM - Exportación

**Año en Que Comenzó la Producción:** 1982

**Productos Fabricados:** Friction Brake Pads & Brake Shoe for 2W, 3W, 4W & 6W

**Marca Comercial:** ALLIED NIPPON, AKINO

**Certificación de Calidad:** IATF 16949, OHSAS 45001, ISO 14001 & ECE 90

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 36

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 17

**Cantidad de Empleados:** 300



## Company's Representative(s)

Anil Bedi, CEO

Pawan Bedi, Sales Head International Market

Andreas, Distributor

<b>Address</b>	:	B - 68 B, Phase 8, Focal Point Ludhiana - 141010, Punjab, India
<b>Phone (Office)</b>	:	+91-9417000910
<b>Website</b>	:	www.bedicoauto.com
<b>E-mail</b>	:	mail@bedicoauto.com
<b>Location of Plants</b>	:	Ludhiana, Punjab
<b>Chief Executive</b>	:	Anil Bedi, CEO
<b>Sales &amp; Export</b>	:	
<b>In-charge</b>	:	Pawan Bedi, Sales Head International Market

**Year When Production Began:** 2004

**Products Manufactured:** Motorcycle Chain and Sprocket Kits

**Trade Mark:** BTX

**Quality Certification:** ISO 9001

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 1.57

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 0.25

**No. of Employees:** 95

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** Sonalika, Johndeere

**International (OE/Tier 1/Systems Integrator):** Johndeere



## Representante(s) de la Empresa

Anil Bedi, CEO

Pawan Bedi, Jefe de Ventas Mercado Internacional

Andreas, Distribuidor

<b>Dirección</b>	:	B - 68 B, Phase 8, Focal Point Ludhiana - 141010, Punjab, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-9417000910
<b>Sitio Web</b>	:	www.bedicoauto.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	mail@bedicoauto.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Ludhiana, Punjab
<b>Director</b>	:	Anil Bedi, CEO
<b>Ventas y Exportación</b>		
<b>En cargo</b>	:	Pawan Bedi, Jefe de Ventas Mercado Internacional

**Año en Que Comenzó la Producción:** 2004

**Productos Fabricados:** Motorcycle Chain and Sprocket Kits

**Marca Comercial:** BTX

**Certificación de Calidad:** ISO 9001

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 1.57

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 0.25

**Cantidad de Empleados:** 95

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** Sonalika, Johndeere

**Internacional (OE/Tier 1/Integrador de Sistemas):** Johndeere

## Company's Representative(s)

Sanjay Bhagat, Senior Executive Vice President  
Rakesh Kumar Arora, Assistant Vice President  
Manish Shrivastava, Hod Export

**Address** : 1st Floor, Plot No. 2, Phase IV, Udyog Vihar,  
Sector 18, Gurugram - 122002, Haryana, India

**Phone (Office)** : +91-124-4047616, 124-4047765

**Website** : [www.lumaxworld.in](http://www.lumaxworld.in)

**E-mail** : [manish.shrivastava@lumaxmail.com](mailto:manish.shrivastava@lumaxmail.com)

**Location of Plants** : Gurugram, Haryana

**Chief Executive** : Vineet Sahani, Group CEO, Lumax Group

**Sales In-charge** : Rakesh Kumar Arora, Avp Sales

**Export In-charge** : Manish Shrivastava, Hod Export

**Year When Production Began:** 1945

**Products Manufactured:** Automotive Lighting System, Filters, Mirrors, Control Cables, Horns, Bulbs, Fiber Parts (2w)

**Trade Mark:** LUMAX, DKMAX

**Quality Certification:** IATF 16949, OHSAS 18001

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 250

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 3.00

**No. of Employees:** 9000

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** Two Wheeler- Bajaj, Yamaha, Piaggio, TVS Four Wheeler- Toyota, Mahindra, Tata, Renault Nissan Commercial Vehicle- Tata, Ashok Leyland, SML Isuzu, Force Motors, VE Commercial, Mahindra

**Overseas Aftermarket:** Saarc, Latin America, Middle East, Africa, Asean, EU

## Representante(s) de la Empresa

Sanjay Bhagat, Vicepresidente Ejecutivo Senior

Rakesh Kumar Arora, Vicepresidente Adjunto

Manish Shrivastava, Exportación de Hod

<b>Dirección</b>	:	1st Floor, Plot No. 2, Phase IV, Udyog Vihar, Sector 18, Gurugram - 122002, Haryana, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-124-4047616, 124-4047765
<b>Sitio Web</b>	:	www.lumaxworld.in
<b>Correo Electrónico</b>	:	manish.shrivastava@lumaxmail.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Gurugram, Haryana
<b>Director</b>	:	Vineet Sahani, Director Ejecutivo del Grupo, Grupo Lumax
<b>Encargado de Ventas</b>	:	Rakesh Kumar Arora, Vicepresidente Adjunto
<b>Exportación a Cargo</b>	:	Manish Shrivastava, Exportación de Hod

**Año en Que Comenzó la Producción:** 1945

**Productos Fabricados:** Automotive Lighting System, Filters, Mirrors, Control Cables, Horns, Bulbs, Fiber Parts (2w)

**Marca Comercial:** LUMAX, DKMAX

**Certificación de Calidad:** IATF 16949, OHSAS 18001

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 250

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 3.00

**Cantidad de Empleados:** 9000

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** Two Wheeler- Bajaj, Yamaha, Piaggio, TVS Four Wheeler - Toyota, Mahindra, Tata, Renault Nissan Commercial Vehicle- Tata, Ashok Leyland, SML Isuzu, Force Motors, VE Commercial, Mahindra

**Mercado de Repuestos en el Extranjero:** Saarc, Latin America, Middle East, Africa, Asean, EU

**Address** : 1-201, Divya Shakti Complex, 7-1-58, Ameerpet  
Hyderabad - 500 016, Telangana  
State, India

**Phone (Office)** : +91-9440067320, (0) 40 23741690

**Website** : [www.samkrgpistonsandrings.com](http://www.samkrgpistonsandrings.com)

**E-mail** : [export@samkrp.com](mailto:export@samkrp.com)

**Location of Plants** : Hyderabad, Telangana

**Products Manufactured:** Piston Kits, Piston PIN, Piston Ring set & Cylinder Blocks

**Trade Mark:** SAM PISTONS & RINGS

**Principal Automotive Customers:**

**Overseas Aftermarket:** Russia, South Korea, Japan, Brazil, Colombia,  
Germany, France, Poland, Italy, United Kingdom, Peru, Australia



**Dirección** : 1-201, Divya Shakti Complex, 7-1-58, Ameerpet  
Hyderabad - 500 016, Telangana, State, India

**Teléfono (Oficina)** : +91-9440067320, (0) 40 23741690

**Sitio Web** : [www.samkrgpistonsandrings.com](http://www.samkrgpistonsandrings.com)

**Correo Electrónico** : [export@samkrg.com](mailto:export@samkrg.com)

**Ubicación de las Plantas** : Hyderabad, Telangana

**Productos Fabricados:** Piston Kits, Piston PIN, Piston Ring set & Cylinder Blocks

**Marca Comercial:** SAM PISTONS & RINGS

**Principales Clientes de Automoción:**

**Mercado de Repuestos en el Extranjero:** Russia, South Korea, Japan, Brazil,  
Colombia, Germany, France, Poland, Italy, United Kingdom, Peru, Australia



## Company's Representative(s)

Nikhil Gumber, Head-Business Development

**Address** : Plot No. 429, Bhadkal Pali Road, Bhakari,  
Faridabad - 121001, Haryana, India

**Phone (Office)** : +91-9650793507

**Website** : [www.sanautomotive.com](http://www.sanautomotive.com)

**E-mail** : [nikhil@sanautomotive.com](mailto:nikhil@sanautomotive.com)

**Location of Plants** : Faridabad, Haryana

**Chief Executive** : Dinesh Gumber, Managing Director

**Sales & Export  
In-charge** : Nikhil Gumber, Head-Business Development

**Year When Production Began:** 2000

**Products Manufactured:** Sheet Metal Tools & Components for 2 Wheelers,  
4 Wheelers, Construction Equipment, Agriculture Machinery Equipment

**Trade Mark:** SAN

**Quality Certification:** IATF 16949

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 12.533

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 0.00304

**No. of Employees:** 850

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** Hero, JCB, Honda, Escorts, Maruti Suzuki, Kubota,  
Krishna Maruti, Mitsuba, Sanden, signify

**International (OE/Tier 1/Systems Integrator):** Denso, Honda, Renault



## Representante(s) de la Empresa

Nikhil Gumber, Jefe de Desarrollo de Negocios

<b>Dirección</b>	:	Plot No. 429, Bhadkal Pali Road, Bhakari, Faridabad - 121001, Haryana, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-9650793507
<b>Sitio Web</b>	:	www.sanautomotive.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	nikhil@sanautomotive.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Faridabad, Haryana
<b>Director</b>	:	Dinesh Gumber, Director Gerente
<b>Ventas y Exportación</b>	:	
<b>En cargo</b>	:	Nikhil Gumber, Jefe de Desarrollo de Negocios

**Año en Que Comenzó la Producción:** 2000

**Productos Fabricados:** Sheet Metal Tools & Components for 2 Wheelers,  
4 Wheelers, Construction Equipment, Agriculture Machinery Equipment

**Marca Comercial:** SAN

**Certificación de Calidad:** IATF 16949

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 12.533

**Volumen de Exportación (2022-23)**

**[en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 0.00304

**Cantidad de Empleados:** 850

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** Hero, JCB, Honda, Escorts, Maruti Suzuki, Kubota, Krishna  
Maruti, Mitsuba, Sanden, signify

**Internacional (OE/Tier 1/Integrador de Sistemas):** Denso, Honda, Renault

## Company's Representative(s)

Uma Shankar Unnithan, HO & NPD - Head

M Praveen Kumar, GM - Marketing

<b>Address</b>	:	No. 102, Sidco Industrial Estate, Thirumizhisai, Chennai - 600124, Tamil Nadu, India
<b>Phone (Office)</b>	:	+91-7358515444
<b>Website</b>	:	www.sankar.com
<b>E-mail</b>	:	praveenkumar.m@sankarnp.com
<b>Location of Plants</b>	:	Chennai Thirumizhisai, Irungattukotai, Ayanambakkam, Tamil Nadu, Uttrakand, Trivandrum, Kerala
<b>Chief Executive</b>	:	Uma Shankar Unnithan, HO & NPD - Head
<b>Sales &amp; Export</b>	:	
<b>In-charge</b>	:	M Praveen Kumar, GM - Marketing

**Year When Production Began:** 1988

**Products Manufactured:** Gaskets, Press Components, Heat Shields, NVH,  
Rubber Components, Fabrication, Cork Sheets.

**Trade Mark:** SANKOSEAL & NP

**Quality Certification:** ISO 9001, IATF 16949

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 50

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 1

**No. of Employees:** 800

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** Ashok Leyland, Tata, Mahendra, Maruti Suzuki, Eicher,  
TAFE, Nissan, Bosh, Royal Enfield, TVS, Honda, Mahindra 2Wh, Bajaj,  
Kawasaki, Wabco, Rane

**International (OE/Tier 1/Systems Integrator):** Aston Martin, Teneco,  
Eaton Transmission

**Overseas Aftermarket:** Countries - SAARC, North America, Australia, Germany,  
France, Polland, Dubai, Belgium...

## Representante(s) de la Empresa

Uma Shankar Unnithan, HO y NPD - Jefe

M Praveen Kumar, GM - Marketing

<b>Dirección</b>	:	No. 102, Sidco Industrial Estate, Thirumizhisai, Chennai - 600124, Tamil Nadu, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-7358515444
<b>Sitio Web</b>	:	www.sankar.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	praveenkumar.m@sankarnp.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Chennai Thirumizhisai, Irungattukotai, Ayanambakkam, Tamil Nadu, Uttrakand, Trivandrum, Kerala
<b>Director</b>	:	Uma Shankar Unnithan, HO y NPD - Jefe
<b>Ventas y Exportación</b>	:	
<b>En cargo</b>	:	M Praveen Kumar, GM - Marketing

**Año en Que Comenzó la Producción:** 1988

**Productos Fabricados:** Gaskets, Press Components, Heat Shields, NVH, Rubber Components, Fabrication, Cork Sheets.

**Marca Comercial:** SANKOSEAL & NP

**Certificación de Calidad:** ISO 9001, IATF 16949

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 50

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 1

**Cantidad de Empleados:** 800

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** Ashok Leyland, Tata, Mahendra, Maruti Suzuki, Eicher, TAFE, Nissan, Bosh, Royal Enfield, TVS, Honda, Mahindra 2Wh, Bajaj, Kawasaki, Wabco, Rane

**Internacional (OE/Tier 1/Integrador de Sistemas):** Aston Martin, Teneco, Eaton Transmission

**Mercado de Repuestos en el Extranjero:** Countries - SAARC, North America, Australia, Germany, France, Polland, Dubai, Belgium...

**Company's Representative(s)**

Ravipratap Singh, National Head

**Address** : Plot No. E-18, 5 Star MIDC Kagal, Kolhapur,  
Maharashtra - 416216, Mumbai, India

**Phone (Office)** : +91-9503922087

**Website** : [www.sjrtyres.in](http://www.sjrtyres.in)

**E-mail** : [sai.accounts@sjlindia.in](mailto:sai.accounts@sjlindia.in)

**Location of Plants** : Kolhapur, Maharashtra, Mumbai

**Chief Executive** : Siddharth Bansal, Managing Director

**Sales In-charge** : Nihal Jamadar, Marketing Head

**Export In-charge** : NV George Wenzal, Export Incharge

**Year When Production Began:** 2014

**Products Manufactured:** Tyers

**Trade Mark:** SJR

**Quality Certification:** IATF 16949, ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 6.53

**No. of Employees:** 250

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** S K Trading Co., D D Trading, Nayadeep Tyres  
+ Nearly More Than 150 Tier1 Distributer In All Over India.

## Representante(s) de la Empresa

Ravipratap Singh, Jefe Nacional

<b>Dirección</b>	:	Plot No. E-18, 5 Star MIDC Kagal, Kolhapur, Maharashtra - 416216, Mumbai, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-9503922087
<b>Sitio Web</b>	:	www.sjrtyres.in
<b>Correo Electrónico</b>	:	sai.accounts@sjlindia.in
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Kolhapur, Maharashtra, Mumbai
<b>Director</b>	:	Siddharth Bansal, Directora Gerente
<b>Encargado de Ventas</b>	:	Nihal Jamadar, Jefe de Marketing
<b>Exportación a Cargo</b>	:	NV George Wenzal, Cargo de Exportación

**Año en Que Comenzó la Producción:** 2014

**Productos Fabricados:** Tyers

**Marca Comercial:** SJR

**Certificación de Calidad:** IATF 16949, ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 6.53

**Cantidad de Empleados:** 250

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** S K Trading Co., D D Trading, Nayadeep Tyres + Nearly More Than 150 Tier1 Distributer In All Over India.

## Company's Representative(s)

Daksh Gulati, Managing Director

<b>Address</b>	:	WZ - 2860 KH No. 294 Sant Nagar, New Delhi - 110034, India
<b>Phone (Office)</b>	:	+91-9999779791
<b>Website</b>	:	www.skexportsdelhi.com
<b>E-mail</b>	:	Info@skexportsdelhi.com
<b>Location of Plants</b>	:	New Delhi
<b>Chief Executive</b>	:	Daksh Gulati, Managing Director
<b>Sales &amp; Export In-charge</b>	:	Daksh Gulati, Managing Director

**Year When Production Began:** 1967

**Products Manufactured:** All Motorcycle and Three Wheeler Spare Parts

**Trade Mark:** SK

**Quality Certification:** ISO 9001

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 1

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 1

**No. of Employees:** 5

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** Bajaj, TVS Varroc, Endurance, Gabriel



## Representante(s) de la Empresa

Daksh Gulati, Director Gerente

<b>Dirección</b>	:	WZ - 2860 KH No. 294 Sant Nagar, New Delhi - 110034, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-9999779791
<b>Sitio Web</b>	:	www.skexportsdelhi.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	Info@skexportsdelhi.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	New Delhi
<b>Director</b>	:	Daksh Gulati, Director Gerente
<b>Ventas y Exportación</b>	:	
<b>En cargo</b>	:	Daksh Gulati, Director Gerente

**Año en Que Comenzó la Producción:** 1967

**Productos Fabricados:** All Motorcycle and Three Wheeler Spare Parts

**Marca Comercial:** SK

**Certificación de Calidad:** ISO 9001

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 1

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 1

**Cantidad de Empleados:** 5

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** Bajaj, TVS Varroc, Endurance, Gabriel

## Company's Representative(s)

Niraj Gada, Managing Director  
Vilas Tari, DGM - Sales and Marketing  
Siddhant Gada, New Customer Development

<b>Address</b>	:	Q-6, Rajlaxmi Techno Park, Sonale, Nashik - Bhiwandi Bypass, Thane - 421302, Mumbai, India
<b>Phone (Office)</b>	:	+91-9022886008
<b>Website</b>	:	www.uravilamps.com
<b>E-mail</b>	:	marketing@uravilamps.com
<b>Location of Plants</b>	:	Maharashtra, Jammu & Kashmir
<b>Chief Executive</b>	:	Niraj Gada, Managing Director
<b>Sales In-charge</b>	:	Vilas Tari, DGM - Sales and Marketing
<b>Export In-charge</b>	:	Siddhant Gada, New Customer Development

**Year When Production Began:** 2004

**Products Manufactured:** Wedge Base Bulbs, Stop/Tail/Indicator Bulbs,  
Retrofit Halogen and LED Bulbs

**Trade Mark:** UVAL

**Quality Certification:** IATF 16949, E4, AIS-037

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 4.08

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 0.028

**No. of Employees:** 200-300

**Principal Automotive Customers:**

**Domestic (OE/ Tier 1):** OE Approvals - Bajaj Auto Ltd., Hero MotoCorp Ltd.,  
TVSVM Ltd., Royal Enfield, Ashok Leyland Ltd., Mahindra and Mahindra Ltd.,  
Volvo, Yamaha, Tata Motors, Sonalika; Tier 1 - Varroc Engineering, Spark  
Minda Group, Uno Minda Ltd., Lumax Industries, Lumax Auto Technologies,  
Pricol, Fiem Industries, Dhoot Transmission, Viney Corporation, Suprajit,  
India Japan Lighting, VeeThree Group, A J Auto, UM Auto Comp.

**International (OE/Tier 1/Systems Integrator):** Pricol Surya Indonesia

**Overseas Aftermarket:** Nepal and Indonesia

## Representante(s) de la Empresa

Niraj Gada, Directora Gerente  
Vilas Tari, DGM - Ventas y Marketing  
Siddhant Gada, Desarrollo de Nuevos Clientes

<b>Dirección</b>	:	Q-6, Rajlaxmi Techno Park, Sonale, Nashik - Bhiwandi Bypass, Thane - 421302, Mumbai, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-9022886008
<b>Sitio Web</b>	:	www.uravilamps.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	marketing@uravilamps.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Maharashtra, Jammu & Kashmir
<b>Director</b>	:	Niraj Gada, Directora Gerente
<b>Encargado de Ventas</b>	:	Vilas Tari, DGM - Ventas y Marketing
<b>Exportación a cargo</b>	:	Siddhant Gada, Desarrollo de Nuevos Clientes

**Año en Que Comenzó la Producción:** 2004

**Productos Fabricados:** Wedge Base Bulbs, Stop/Tail/Indicator Bulbs, Retrofit Halogen and LED Bulbs

**Marca Comercial:** UVAL

**Certificación de Calidad:** IATF 16949, E4, AIS-037

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 4.08

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 0.028

**Cantidad de Empleados:** 200-300

**Principales Clientes de Automoción:**

**Nacional (OE/Nivel 1):** OE Approvals-Bajaj Auto Ltd., Hero MotoCorp Ltd., TVS M Ltd., Royal Enfield, Ashok Leyland Ltd., Mahindra and Mahindra Ltd., Volvo, Yamaha, Tata Motors, Sonalika; Tier 1 - Varroc Engineering, Spark Minda Group, Uno Minda Ltd., Lumax Industries, Lumax Auto Technologies, Pricol, Fiem Industries, Dhoot Transmission, Viney Corporation, Suprajit, India Japan Lighting, VeeThree Group, A J Auto, UM Auto Comp.

**Internacional (OE/Tier 1/Integrador de Sistemas):** Pricol Surya Indonesia

**Mercado de Repuestos en el Extranjero:** Nepal and Indonesia

## Company's Representative(s)

Meet Atul Doshi, Chief Executive

**Address** : 1201, Silver Court, M.G. Road, Ghatkopur (East), Mumbai - 400077, India

**Phone (Office)** : +91-9323205455

**Website** : [www.yashgreen.com](http://www.yashgreen.com)

**E-mail** : [info@yashgreenexports.com](mailto:info@yashgreenexports.com)

**Location of Plants** : Ghatkopur (East), Mumbai

**Chief Executive** : Meet Atul Doshi, Chief Executive

**Sales & Export In-charge** : Meet Atul Doshi, Chief Executive

**Year When Production Began:** 2010

**Sales Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 80

**Export Turnover (2022-23) [in US \$ million]:** 80

**No. of Employees:** 10

**Principal Automotive Customers:**

**International (OE/Tier 1/Systems Integrator):** Grupo Videm, S.A., Hector Javier

## Representante(s) de la Empresa

Meet Atul Doshi, Director

<b>Dirección</b>	:	1201, Silver Court, M.G. Road, Ghatkopur (East), Mumbai - 400077, India
<b>Teléfono (Oficina)</b>	:	+91-9323205455
<b>Sitio Web</b>	:	www.yashgreen.com
<b>Correo Electrónico</b>	:	info@yashgreenexports.com
<b>Ubicación de las Plantas</b>	:	Ghatkopur (East), Mumbai
<b>Director</b>	:	Meet Atul Doshi, Director
<b>Ventas y Exportación</b>	:	
<b>En cargo</b>	:	Meet Atul Doshi, Director

**Año en Que Comenzó la Producción:** 2010

**Volumen de Ventas (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 80

**Volumen de Exportación (2022-23) [en Millones de Dólares Estadounidenses]:** 80

**Cantidad de Empleados:** 10

**Principales Clientes de Automoción:**

**Internacional (OE/Tier 1/Integrador de Sistemas):** Grupo Videm, S.A., Hector Javier





# REVERSE BUYERS-SELLERS MEET

## 11<sup>TH</sup> - 12<sup>TH</sup> NOVEMBER, 2024

YASHOBHOOMI (India International Convention & Expo Centre), Dwarka, New Delhi, India

An opportunity to meet Quality Indian Auto Component Manufacturers

Come explore the India opportunity

International Visitors would be partially hosted for Travel and Stay.



### PRODUCTS

- OES Components
- Engine Components
- Electricals
- Rubber Components
- Drive Transmission and Steering
- Consumables & Misc.
  - ♦ Heavy Duty & Tractor
  - ♦ Passenger Vehicle
- Cooling Systems
- Injection Systems
- Garage Equipment
- Tyre & Battery
- Lubricants, Accessories & Graphics
  - ♦ Commercial Vehicle
  - ♦ 2 Wheeler



Scan here to visit website



### KEY HIGHLIGHTS

Over 140 Manufacturers,  
800+ B2B Meetings,  
150 International Buyers  
from over 30 countries.

Participating countries  
from Africa, ASEAN, CIS, EU,  
LAC, NAFTA, NEA, OCEANIA,  
South Asia, WANA

#### CONTACT US :

**Rajat Gaur**

Automotive Component Manufacturers Association of India  
6<sup>th</sup> Floor, "The Capital Court", Olof Palme Marg, New Delhi - 110067, India  
Telephone : +91 - 9873785037 | Email : rajat.gaur@acma.in



*Automotive Component Manufacturers Association of India*

**HEAD OFFICE**

6<sup>th</sup> Floor, The Capital Court, Olof Palme Marg, Munirka  
New Delhi - 110 067, India  
Tel: +91-11-43520361-64  
E-mail : acma@acma.in Website : www.acma.in

**REGIONAL OFFICES**

**Eastern Region**

Room No. 4, Centre for Excellence, Jubilee Road  
Jamshedpur - 831 001, Jharkhand, India  
Tel: +91-657-2230035 E-mail : acmer@acma.in

**Southern Region**

1-B, "Crystal Lawn"  
20, Haddows Road, First Street  
Chennai - 600 006, Tamil Nadu, India  
Tel: +91-44-2833 0968, 2833 0949  
Fax: +91-44-2833 0590 E-mail: acmasr@acma.in

**Western Region**

Office No. C, 10<sup>th</sup> Floor, Godrej Eternia "C", B Wing  
Old Mumbai - Pune Highway  
Wakdevadi, Shivaji Nagar  
Pune - 411 005, Maharashtra, India  
Tel: +91-20-6606 1219 E-mail: acmawr@acma.in

**ZONAL OFFICES**

**Southern Region - Karnataka & Hosur**

Shop No. 1, Commercial Complex  
National Games Village  
Koramangala, Bangalore - 560 047, Karnataka, India  
Tel: +91-80-2570 2855, Fax: +91-80-4093 9689  
E-mail: acmakh@acma.in

**Western Region - Mumbai**

80, Dr. Annie Besant Road, Worli,  
Mumbai - 400 018, Maharashtra, India  
Tel: +91-22-2493 3507 E-mail: acmawr@acma.in

**Western Region - Gujarat**

801, 'Matrix' Near Vodafone House  
B/H Divya Bhaskar Corporate Road  
Prahald Nagar, Ahmedabad - 380015, Gujarat, India  
Tel: +91-079-4005 3306 E-mail: acmawr@acma.in