



Automotive Component Manufacturers Association of India

YOUNG BUSINESS LEADERS' FORUM

YBLF MISSION TO VIETNAM

22 – 26 August 2022





Automotive Component Manufacturers Association of India

Hiệp hội các nhà sản xuất linh kiện ô tô của Ấn Độ (ACMA) là cơ quan cấp cao đại diện cho lợi ích của Ngành công nghiệp linh kiện ô tô Ấn Độ. Hiệp hội gồm hơn 850 nhà sản xuất, đóng góp vào hơn 85% doanh thu của ngành công nghiệp linh kiện ô tô trong khu vực chính thức. ACMA là một Hiệp hội được chứng nhận ISO 9001: 2015.

Điều lệ của ACMA là phát triển ngành công nghiệp linh kiện ô tô của Ấn Độ có tính cạnh tranh toàn cầu & tăng cường vai trò của ngành trong phát triển kinh tế quốc gia cũng như thúc đẩy kinh doanh thông qua các liên minh quốc tế.

Ngành công nghiệp linh kiện ô tô trải dài trên nhiều vùng địa lý khác nhau của đất nước, là một mạng lưới các nhà cung cấp rộng lớn, đầy đủ và phức tạp. Ngày nay, nó đóng góp 2,3% GDP quốc gia, 25% GDP sản xuất quốc gia và tạo ra việc làm cho hơn 05 triệu lao động. Ngành công nghiệp này được thống trị bởi các doanh nghiệp vừa và nhỏ, là một trong những động lực chính thúc đẩy tăng trưởng kinh tế của Ấn Độ và chương trình 'Sản xuất tại Ấn Độ' (Make in India).

Ngành công nghiệp linh kiện ô tô sản xuất nhiều loại sản phẩm bao gồm các bộ phận động cơ, bộ phận truyền động và lái, thân và khung, bộ phận treo & phanh, thiết bị & bộ phận điện, cùng những bộ phận khác.

Ngành công nghiệp xe hơi ở Ấn Độ chứng kiến tốc độ tăng trưởng suy giảm hai năm liên tiếp: 14,6% trong năm tài chính 19-20 và sau đó là 13,6% trong năm tài chính 20-21. Sự suy thoái kinh tế của giai đoạn 19-20 cùng với những thách thức của việc đóng cửa đất nước do đại dịch gây ra trong năm tài khóa 20-21 đã dẫn đến sự suy giảm trong sản xuất và tiêu thụ xe. Song song với việc doanh thu của ngành linh kiện trong quý đầu tiên của năm tài chính 20-21 bị xóa sổ hoàn toàn, thì từ quý thứ hai trở đi ngành công nghiệp này đã lấy lại được nền tảng đáng kể, ghi nhận kết quả hoạt động kém hơn trong năm tài chính 20-21 với mức giảm 3% so với năm trước, đạt doanh thu 3,4 nghìn tỷ rupee (45,9 tỷ USD).

Doanh số bán hàng cho các OEM tại thị trường nội địa ở mức 2,79 nghìn tỷ rupee (37,7 tỷ USD), giảm 3% so với năm trước. Doanh số bán hàng cho các OEM trong nửa đầu năm 2021 đã giảm 31% so với cùng kỳ năm trước, tuy nhiên, có sự phục hồi tốt trong nửa đầu năm 2021.

Xuất khẩu linh kiện ô tô đã chứng kiến mức tăng 8% lên 0,98 nghìn tỷ rupee (13,3 tỷ USD) trong năm 2020-21 từ 1,02 nghìn tỷ rupee (14,5 tỷ USD) trong năm 2019-20. Khu vực châu Âu chiếm 32% tỉ trọng xuất khẩu, đã giảm 4%, trong khi Bắc Mỹ và Châu Á, chiếm 30% và 26%, đã giảm lần lượt 7% và 8%.

Trong khi đó, thị trường nội địa cũng chịu ảnh hưởng đến việc nhập khẩu linh kiện vào Ấn Độ. Nhập khẩu linh kiện giảm 11% xuống 1.02 nghìn tỷ rupee (13,8 tỷ USD) trong giai đoạn 2020-21 so với mức 1.09 nghìn tỷ rupee (15,4 tỷ USD) trong năm 2019-20. Châu Á chiếm 66% kim ngạch nhập khẩu, tiếp theo là Châu Âu và Bắc Mỹ với tỷ lệ lần lượt là 25% và 7%. Nhập khẩu từ châu Á giảm 9%, trong khi nhập khẩu từ châu Âu giảm 13% và từ Bắc Mỹ giảm 17%.

Phân khúc xe hai bánh & xe chở khách của thị trường hậu mãi chứng kiến sự phục hồi mạnh mẽ, sự hồi sinh của thị trường hậu mãi xe thương mại ít hơn dự kiến dẫn đến mức giảm tổng thể 7% của toàn thị trường hậu mãi. Doanh thu của thị trường phụ trợ trong năm tài chính 20-21 ở mức 645.24 triệu rupee (8,7 tỷ USD) so với 693.81 triệu rupee (9,8 tỷ USD) trong năm trước.

Triển vọng dự kiến cho năm tài chính 22, mang đến một cái nhìn hy vọng, với sự phục hồi kinh tế ổn định và tăng cường tập trung vào tiêu dùng, tâm lý người tiêu dùng dường như đang hồi phục trở lại. Trong khi nhu cầu đường như đang tăng đối với lĩnh vực ô tô, một số dự báo chính cho các loại phương tiện khác nhau là: các loại xe khách có thể tăng trưởng 8-10%, xe thương mại có thể bật lên mạnh mẽ ở mức tăng 20%, trong khi xe hai bánh có thể ghi nhận 5% suy giảm và thiết bị nông nghiệp & máy kéo có thể giữ nguyên trong năm tài chính 22. Trong bối cảnh này, ngành công nghiệp linh kiện dự kiến sẽ tăng trưởng trong khoảng 10 - 15% tương ứng.

Sự tham gia tích cực của ACMA vào xúc tiến thương mại, nâng cấp công nghệ, nâng cao chất lượng & việc thu thập và phổ biến thông tin đã làm cho hiệp hội trở thành chất xúc tác quan trọng cho sự phát triển của ngành công nghiệp linh kiện ở Ấn Độ. Các hoạt động khác của hiệp hội bao gồm tham gia các hội chợ thương mại quốc tế, cử các đoàn thương mại ra nước ngoài và giới thiệu các ấn phẩm với các chủ đề khác nhau liên quan đến ngành công nghiệp ô tô.

ACMA có mặt trong một số ban điều hành, ủy ban và hội đồng của Chính phủ Ấn Độ, qua đó giúp xây dựng các chính sách liên quan đến ngành công nghiệp ô tô Ấn Độ.

Để trao đổi thông tin và hợp tác trong các vấn đề thương mại, ACMA đã ký Biên bản ghi nhớ với các đối tác ở Argentina, Australia, Brazil, Canada, Ai Cập, Pháp, Đức, Hungary, Iran, Ý, Nhật Bản, Kazakhstan, Malaysia, Mexico, Nigeria, Pakistan, Ba Lan, Nga, Nam Phi, Hàn Quốc, Tây Ban Nha, Sri Lanka, Thụy Điển, Đài Loan, Thái Lan, Tunisia, Thổ Nhĩ Kỳ, Anh, Ý, Mỹ và Uzbekistan.

Thông tin và dữ liệu khác về ngành công nghiệp ô tô Ấn Độ có sẵn trên Trang web ACMA: www.acma.in

MIỄN TRỪ TRÁCH NHIỆM

Ấn phẩm này được tổng hợp hoàn toàn từ các bài đóng góp của các công ty trong danh sách. Mặc dù mọi nỗ lực đã được thực hiện để đảm bảo rằng nội dung của ấn phẩm là chính xác và cập nhật, ACMA không thể chịu trách nhiệm về bất kỳ thiếu sót hoặc sai sót nào và không chịu trách nhiệm về bất kỳ tổn thất hoặc tranh chấp nào phát sinh từ việc sử dụng thông tin được cung cấp.



YOUNG BUSINESS LEADERS' FORUM

“Nuôi dưỡng kỹ năng lãnh đạo và mang lại sự chuyển mình thành công của các nhà lãnh đạo doanh nghiệp tương lai”

Ngành công nghiệp linh kiện ô tô của Ấn Độ chủ yếu bao gồm “các doanh nghiệp thuộc sở hữu gia đình”. Mặc dù rõ ràng việc ngành ô tô phát triển mạnh mẽ trong nước đã tôn vinh tinh thần kinh doanh của các nhà lãnh đạo thế hệ thứ nhất, thì với việc ngành công nghiệp ngày càng mở rộng ra toàn cầu, thế hệ tiếp theo và những người kế nhiệm của họ cần được trang bị một bộ kỹ năng hoàn toàn khác để đối phó với các chiến lược kinh doanh đang thay đổi nhanh chóng.

Để cố vấn và duy trì thế hệ tiếp theo này, ACMA đã thành lập Diễn đàn Lãnh đạo Doanh nghiệp Trẻ (YBLF) bao gồm các doanh nhân thế hệ thứ hai và thứ ba trong độ tuổi 21-40.

ACMA-YBLF hiện có hơn 230 thành viên, đại diện cho phần lớn các doanh nghiệp vừa và nhỏ từ ngành công nghiệp linh kiện ô tô của Ấn Độ.

YBLF thu hút các thành viên tham gia vào các hoạt động truyền cảm hứng, động lực và truyền đạt kiến thức nhằm nâng cao kỹ năng lãnh đạo và chuẩn bị cho họ định hình tương lai của ngành.

YBLF được dẫn dắt bởi Cố vấn - Ông Nirmal K Minda, Cựu Chủ tịch ACMA - Chủ tịch & Giám đốc điều hành UNO Minda Group. Chủ tịch của Diễn đàn năm nay là Ông Yuvraj Kapuria, Phó Chủ tịch The Hi-Tech Gears Ltd. và đồng Chủ tịch là ông Nishant Jairath, Giám đốc Metalman Auto Private Limited.



Ông Ashok Taneja, Cố vấn của YBLF, Cựu Chủ tịch của ACMA, Cựu MD & CEO của Sriram Pistons & Rings Ltd., Giám đốc - Ban Cố vấn Tập đoàn của Tập đoàn Uno Minda & Tập đoàn Anand, là một trong những chuyên gia trong ngành linh kiện ô tô được tôn trọng và công nhận ở Ấn Độ. Ông có hơn bốn thập kỷ kinh nghiệm trong ngành công nghiệp ô tô, theo dõi chặt chẽ và góp phần quan trọng vào sự phát triển của ngành công nghiệp linh kiện ô tô những năm qua. Ông có bằng Cử nhân Kỹ thuật Cơ khí tại Học viện Công nghệ Ấn Độ, Kanpur.

Ông cũng là Đồng Chủ tịch của Ủy ban hợp tác OEM và Cố vấn - Ủy ban ACMA về Vận động chính phủ, Quy định và Nghiên cứu.

Ông hiện đang giữ chức vụ Cố vấn của Trung tâm nghiên cứu xuất sắc ACMA và cũng là Cố vấn của Các vấn đề Chính phủ và Sáng kiến Chiến lược. Ông hiện là Chủ tịch của TK Precision (P) Ltd. Ông cũng giữ vị trí Cố vấn cấp cao của Asahi India Glass.

Trước đó, ông Taneja giữ chức vụ MD & CEO tại Shriram Pistons and Rings trong hơn 20 năm, trước khi nghỉ hưu vào ngày 31/03/2022. Ông Taneja là thành viên của Hội đồng Quốc gia của CII trong nhiều năm qua. Ông đã đại diện cho ngành công nghiệp linh kiện ô tô của Ấn Độ trong nhiều diễn đàn ở Ấn Độ và nước ngoài, trong hơn hai thập kỷ.

MINDA INDUSTRIES LTD.

Địa chỉ : Làng Nawada, Fatehpur, PO Sikanderpur Badda, IMT Manesar, quận Gurugram -122004, Haryana
Điện thoại: + 91-0124-2290693, 428
Email : Communicationdesk@mindagroup.com
Website : www.unominda.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1958 (MIL thành lập năm 1992)

Sản phẩm sản xuất: Hệ thống nhiên liệu thay thế, Bộ lọc không khí và lan can, Bánh xe hợp kim, Đèn chiếu sáng ô tô, Công tắc 4 bánh, HVAC, Vô bánh xe, Bật lửa xi gà, Dây an toàn, Cẩn số tự động và SRC, Spoilers, Ống dẫn và Miếng đệm EA, Vô lăng có túi khí, Niêm phong thân xe, Nắp bình xăng, Phanh và Ống nhiên liệu, Hệ thống thông tin giải trí trên ô tô, Công tắc 2 bánh và HBA, Đúc chung, Hệ thống truyền động 2 và 4 bánh ABS, Cảm biến, Thiết bị truyền động và Bộ điều khiển, ESDM, Loa, Sản phẩm R-Pas và ADAS, Động cơ cân bằng đèn đầu, Phanh hơi, Hệ thống truyền động ly hợp và Còi ô tô, Viễn thông & Giải pháp kết nối ô tô

Số lượng nhân viên: 23000+

Chứng nhận chất lượng: ISO 14001, ISO / TS 16949, FORD Q1, OHSAS 18001: 2005, ISO 17025

Doanh thu bán hàng (tính bằng Tỷ USD cho giai đoạn 2021-22): 1,4 tỷ USD

Giá trị xuất khẩu (tính theo triệu USD cho giai đoạn 2021-22): 63 triệu USD

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE/Bậc 1): Maruti Suzuki India Ltd., Tata Motors Ltd., Toyota Kirloskar Motor Pvt. Ltd., Bajaj Auto Ltd., TVS Motor Company Ltd., Ford India Pvt. Ltd., Fiat India Pvt. Ltd., Eicher Motors Ltd., General Motors India Pvt. Ltd., Mahindra & Mahindra Ltd., Renault Nissan Purchasing Organization., Honda Motorcycle & Scooter India Pvt. Ltd., Hero Moto Corp Ltd., Suzuki Motorcycle India Pvt. Ltd., Yamaha Motor India Pvt. Ltd., New Holland Tractors India Ltd., Tractor and Farm Equipment Ltd., Honda Cars India Ltd.

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): Piaggio, MBK, Aprilia, Motoguzzi, CNH, Polaris, Peugeot, Uzel, Ford, BMW, KTM, Volkswagon, Honda

Hậu mãi ở nước ngoài:

Hợp tác / Liên doanh nước ngoài: Tokai Rika Co.Ltd., Nhật Bản; Kyoraku Co. Ltd., Nhật Bản; Nagase Co. Ltd, Nhật Bản; Emer Spa, Italy; Kosei Aluminum Co. Ltd., Nhật Bản; Roki Co. Ltd., Nhật Bản; Tokai Rika Create Corporation, Nhật Bản; Toyoda Gosei Co. Ltd., Nhật Bản; Fujitsu Ten, Nhật Bản; Nabtesco Automotive, Nhật Bản; AMS Corporation, Hàn Quốc; Onkyo Corporation, Nhật Bản; Katolec Corporation, Nhật Bản; Tung Thih Electronics Co.Ltd, Đài Loan; Sensata Technologies, USA

Mục tiêu:

Để hiểu EV, PACE mới nổi và các công nghệ liên quan trong ngành ô tô. Để tìm hiểu mối quan hệ chiến lược với các công ty / Viện nghiên cứu hàn lâm về công nghệ mới nổi ở Việt Nam.



Ông Yuvraj Kapuria, Phó chủ tịch The Hi-Tech Gears Ltd.; một cựu sinh viên của Đại học Mayo, Ajmer, đã tiếp tục lấy bằng B.Com (Hons.) của Đại học Delhi. Ngoài việc hoàn thành Khóa học Chứng chỉ về Kế toán Quản lý và Tài chính của Đại học Harvard, Hoa Kỳ; ông cũng có bằng MBA của Đại học Cardiff, Vương quốc Anh và bằng ThS. về Quản lý Hoạt động & Hệ thống Sản xuất từ Đại học Nottingham, Vương quốc Anh. Ông Kapuria gia nhập công việc kinh doanh của gia đình vào năm 2005 sau khi hoàn thành nhiều khóa đào tạo và thực tập tại các công ty đẳng cấp thế giới như Shriram Pistons and Rings, India cho đến Rolls Royce (Aviation Engines) ở Derby, Vương quốc Anh. Ông chịu trách nhiệm về Chiến lược, tăng trưởng và Hoạt động cho một trong các Công ty thuộc The Hi-Tech Group.

THE HI-TECH GEARS LTD.

Địa chỉ : Tầng 14, Tháp B, Millennium Plaza, Sushant Lok I,
Sector 27, Gurugram-122002, Haryana, Ấn Độ
Điện thoại: + 91-124-4715100
Di động : + 91-9810111871
E-mail : kapuria.y@bossgears.com
Website : www.hitechgears.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1986

Sản phẩm sản xuất: Truyền động bánh răng, Trục, Cụm lắp ráp phụ, Bánh răng động cơ

Số lượng nhân viên: 1968

Chứng nhận chất lượng: ISO 9001, ISO 14001, ISO / TS 16949, OHSAS 18001 bởi ULDQS

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 93,12

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 26,84

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Daimler, JCB, Hero MotoCorp, Caterpillar, Honda, New Holland, Magna Rico, Cummins, Tata Cummins, JTEKT India Ltd.

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): JCB, Vương quốc Anh; Caterpillar, Hoa Kỳ; Daimler, Đức; Triumph, Anh; Cummins, Mỹ; Wabco, Brazil; MWM, Brazil; Thyssakrupp, Mỹ, Brazil; TRW, Mỹ, Magna, Mỹ, Áo, Mexico, Bosch

Mục tiêu:

- Gặp gỡ khách hàng tiềm năng, nhà cung cấp và nhà cung cấp công nghệ.
- Để hiểu các chính sách của chính phủ và để dàng kinh doanh.



Ông Nishant Jairath, Giám đốc Metalman Auto Pvt. Ltd., tốt nghiệp Đại học De Montfort, Vương quốc Anh và có bằng Cử nhân Hệ thống Thông tin Kinh doanh. Ông Jairath là người có chứng nhận certified Six Sigma Black Belt Holder và đã hoàn thành xuất sắc Khóa học Chứng chỉ về Quản lý Tài chính của Đại học Cornell, Hoa Kỳ.

Ông bắt đầu sự nghiệp của mình tại Bộ phận CRC của Hero với tư cách là Kỹ sư quy trình và sau đó gia nhập National Industries với tư cách là Điều phối viên cho Chương trình UNIDO TRAINING và chịu trách nhiệm thúc đẩy sáng kiến này giành giải thưởng công ty tốt nhất do UNIDO trao tặng.

Sau đó, ông Jairath tham gia Doanh nghiệp do gia đình ông sở hữu có tên Metalman Auto Private Limited với tư cách là Quản lý tập sự và sau đó ông được thăng chức làm Giám đốc - Tiếp thị & Vận hành.

Hiện ông Jairath đang chăm sóc tổng thể Hoạt động, Tiếp thị, Nhân sự & CNTT của Metalman Auto Private Limited và ông là người đóng góp vào sự phát triển tăng trưởng chung của công ty, vốn đã tăng gấp nhiều lần trong những năm gần đây.

Ông cũng đã giành được nhiều giải thưởng như Nhà lãnh đạo thế hệ trẻ của Economic Times và Nhà lãnh đạo thế hệ tiếp theo từ The Machinist.

METALMAN AUTO PVT LTD.

Địa chỉ : Tầng 1, JMK Tower 44/5, NH8, Kapas Hera Estate, New Delhi-110037, Ấn Độ
Di động : + 91-9888240000
Điện thoại: + 91-240-665 2444
E-mail : nishant@metalmanauto.com
Website : www.metalmanauto.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1989

Sản phẩm sản xuất: Tấm kim loại và Nhà lắp ráp chế tạo dạng ống và Nhà lắp ráp phụ với Hoàn thiện trong nhà như Sơn CED, Sơn tĩnh điện, Sơn & Sơn phun.

Số lượng nhân viên: Hơn 1000 nhân viên / 4000+ hợp đồng

Chứng nhận chất lượng: IATF16949: 2016 / ISO 14001: 2004 / OHSAS 18001: 2007

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 135,73 đô la Mỹ (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 6,65 đô la

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bạc 1): Bajaj, TVS, Hero, Honda, Royal Enfield, CNH, Whirlpool, v.v.

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): BMW Mottorad, Sumitomo, BMW, Harley Davidson, Camso, Normet, CNH, v.v.

Hợp tác / Liên doanh nước ngoài: Metalman Microturners

Mục tiêu: Mạng lưới kinh doanh và cộng tác



Ông Shivanshu Ratra, Giám đốc Aar Aar Technoplast Pvt. Ltd., có bằng cấp về Nghiên cứu Quản lý Kinh doanh từ IILM (Đại học Bradford), Luật Thương mại từ LSE, và MBM từ SP Jain, Mumbai chuyên ngành Doanh nghiệp gia đình. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, bắt đầu với tư cách thực tập sinh và hiện đang lãnh đạo với tư cách là Giám đốc Điều hành liên quan đến hoạt động, cùng với đội ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

AAR AAR TECHNOPLAST PVT. LTD.

Địa chỉ : 18/1, Mathura Road, Faridabad - 121007, Haryana, Ấn Độ

Di động : + 91-8510021000

Điện thoại: + 91-129-2263000, 2262000

Email : sratra@aaartechnoplast.com

Website : www.aaartechnoplast.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1978

Sản phẩm sản xuất: Ô tô, Y tế, Thiết bị, Viễn thông & Đường sắt Bộ phận đúc bằng nhựa.

Số lượng Nhân viên: 305

Chứng nhận chất lượng: ISO 9000 by QA by ISO 14001 by QA, ISO / TS 16949 by QA, OHSAS 18001 by QA

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22):15,27 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE/Bộ 1): ITL Sonalika, Denso Haryana Pvt Ltd., India Japan Lighting Pvt Ltd., Lumax Industries Ltd., Pricol Ltd., Sentec India Co. Pvt. Ltd., JNS Instruments & Control Ltd., Minda Automotive Ltd.,

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): Denso Haryana Pvt Ltd., India Japan Lighting Pvt Ltd., Lumax Industries Ltd., Pricol Ltd., Sentec India Co. Pvt. Ltd. JNS Instruments & Control Ltd., Minda Automotive Ltd.,

Mục tiêu:

Việt Nam rõ ràng không còn được coi là quốc gia thế giới thứ ba nhờ những phát triển sáng tạo. Tôi hiểu rằng các nguồn lực và điều kiện địa lý có phần tương tự như ở Ấn Độ. Về vấn đề này, tôi muốn được kết nối với đối tác sáng tạo để hiểu rõ hơn về sự phát triển đổi mới / sáng tạo trong ngành nhựa, môi trường và thiết bị điện tử bằng cách chào mừng đối tác đến Ấn Độ để tăng trưởng và sản xuất tốt hơn.



Ông Puneet Vinayak, Giám đốc Amar Udyog, bằng Kỹ thuật Cơ khí từ Đại học Thapar, Patiala và MBM từ SP Jain, Mumbai chuyên ngành Doanh nghiệp gia đình. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, bắt đầu với tư cách thực tập sinh và hiện đang lãnh đạo với tư cách là Giám đốc hoạt động, cùng với đó ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

AMAR UDYOG

Địa chỉ : Lô số. 76, sector - 25, Faridabad, Haryana, Ấn Độ
Di động : + 91-9999686970
E-mail : p.vinayak@amarudyog.com
Website : amarudyog.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1982

Sản phẩm sản xuất: Đúc gia công cho Xe thương mại, Máy kéo và Đường sắt.

Số lượng nhân viên: 800

Chứng nhận chất lượng: IATF16949: 2016

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 20 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): Không áp dụng

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Ashok Leyland, Tata Motors, Volvo Eicher, Escorts, Knorr Bremse.

Quốc tế (OE / Bậc 1 / Tích hợp hệ thống): NA

Mục tiêu: Liên doanh/ Cơ hội mới



Ayyushman là Giám đốc Kinh doanh của Autofit Pvt. Ltd., doanh nghiệp gia đình sản xuất các bộ phận ô tô khác nhau bao gồm Ghế ô tô, Cùm bánh xe và Cùm tay lái cho các OEM hàng đầu của đất nước.

Năm 2017, ông thành lập Sandhar-Amkin nhằm giải quyết thị trường chưa được chú ý tại Ấn Độ là thị trường Phụ kiện và Sản phẩm An toàn Ô tô, bằng cách sản xuất và tiếp thị các sản phẩm chất lượng cao và được thiết kế chu đáo như Mũ bảo hiểm thuộc thương hiệu hàng đầu

Mavox® cho các OEM hàng đầu và thị trường toàn cầu.

Ông cũng đồng sáng lập Mani Bhavnam Home Finance (MBHF), một Công ty Tài chính Nhà ở cung cấp các giải pháp Cho vay -Mua nhà với giá cả phải chăng cho cộng đồng không sử dụng dịch vụ ngân hàng của Ấn Độ.

Ayyushman đã hoàn thành bằng Kỹ sư Công nghiệp và Khởi nghiệp tại Georgia Tech (Atlanta, Hoa Kỳ).

Ông tích cực tham gia vào ACMA-YBLF và là thành viên của Mạng lưới Doanh nghiệp Gia đình được công nhận toàn cầu và các Chi hội Delhi của Rotary International.

Ngoài công việc, ông thích chơi gôn, đi du lịch và đọc sách phi hư cấu.

AUTOFIT PVT. LTD.

Địa chỉ : 109, Khu phức hợp Aashirwad, D-1 (K-84),
Green Park, New Delhi - 110016, Ấn Độ
Điện thoại: + 91-11-2685 1818
E-mail : a.mehta@autofitltd.com
Website : www.autofitltd.com

AUTOFIT

Năm bắt đầu sản xuất: 1987

Sản phẩm sản xuất: Ghế hai bánh, Ghế cho Xe địa hình (Máy kéo, Xe nâng, Thiết bị xây dựng, v.v.), Cùm bánh xe xe hai bánh, Cùm tay cầm xe hai bánh, Tấm đệm xốp đúc, Áo chống đầu, Áo khoác cánh tay, Ghế hành khách xe buýt, Ghế ô tô. Mũ bảo hiểm cho xe hai bánh

Chứng nhận chất lượng: ISO 9001: 2015, IATF 16949: 2016, ISO 14001: 2015, ISO 45001: 2018

Doanh thu bán hàng (tính theo triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 45

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): NA

Khách hàng ô tô chính -

Nội địa (OE / Bậc 1): Hero MotoCorp Ltd., Suzuki Motorcycles, Okinawa, Okaya, Sonalika Tractor, Escorts, New Holland, CNH, VST Tractor, Eicher TMTL, Yanmar, Honda Motorcycle & Scooter India Pvt Ltd., Honda Cars India Ltd., TS Tech Sun India Ltd., Royal Enfield, v.v. . .

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): Đang tìm hiểu công việc kinh doanh ở nước ngoài

Hậu mãi ở nước ngoài: Đang tìm hiểu hoạt động kinh doanh hậu mãi ở nước ngoài

Mục tiêu:

- Hiểu biết chung về bối cảnh sản xuất của Việt Nam cụ thể đối với ngành công nghiệp ô tô.
- Tìm hiểu các thế mạnh về địa lý, công nghiệp và văn hóa của Việt Nam như một điểm đến sản xuất.
- Nhận định cơ hội cho các Liên doanh và Hợp tác kỹ thuật tiềm năng.
- Liên kết với các Văn phòng thương mại Việt Nam để sắp xếp các cuộc họp trong các chuyến thăm sau này.
- Xác định các cơ hội tiềm năng của một thị trường Xuất khẩu hoặc trung tâm sản xuất cho thị trường Toàn cầu.
- Gặp gỡ khách hàng tiềm năng, nhà cung cấp và nhà cung cấp công nghệ thông qua các đối tác ACMA của Việt Nam.
- Cuối cùng, cảm nhận về người dân và những gì đất nước mang lại.



Ông Saket Bhatia, Giám đốc Bony Polymers Pvt Ltd., bằng Cử nhân Kỹ thuật Cơ khí tại Viện Thapar của Patiala và hoàn thành xuất sắc Bằng Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh tại Đại học Kent, Vương quốc Anh vào năm 2004. Ông cũng là nắm giữ Six Sigma Black Belt. Sau khi hoàn thành chương trình quản lý của mình, ông tham gia vào công việc kinh doanh phụ tùng ô tô của gia đình và giữ chức vụ Giám đốc, cùng với đó ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

BONY POLYMERS PVT LTD.

Địa chỉ : Lô số 37P, Sector-6, Faridabad-121006, Haryana, Ấn Độ
Di động : + 91-9810034757
Điện thoại: + 91-129-2211701 / 2/3
Email : saket@bonypolymers.com
Website : www.bonypolymers.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1981

Sản phẩm sản xuất: Linh kiện đúc bằng cao su, Linh kiện liên kết từ cao su đến kim loại, Linh kiện đúc bằng nhựa, ống và ống nhiên liệu & ống dẫn.

Số lượng nhân viên: 1400

Chứng nhận chất lượng: IATF-16949: 2016, ISO-14001: 2015, ISO45001: 2018

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 80 triệu đô la Mỹ (Các công ty thuộc Tập đoàn)

Giá trị Xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 4 triệu đô la Mỹ

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Maruti Suzuki India Ltd., SML Isuzu Ltd., Isuzu Motors India (P) Ltd, JCB India Ltd, Tata Motors, Renault Nissan, Honda Cars India Pvt. Ltd, Mahindra & Mahindra, Volvo, Claas, Hero MotoCorp Ltd, Suzuki Motorcycle India Pvt. Ltd., India Yamaha Motor Pvt. Ltd, Honda Motorcycle & Scooter India Pvt. Ltd., TVS Motors, Escorts, Escorts-Kubota, Đường sắt Ấn Độ

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): JCB UK, Claas, Kongsberg & Mann Hummel UK

Hợp tác/ Liên doanh nước ngoài: Becorit GmbH, Đức (Hợp tác kỹ thuật)

Mục tiêu:

- Khám phá các cơ hội và khả năng tăng cường liên kết kinh doanh với các Nhà sản xuất xe và Nhà cung cấp linh kiện của Việt Nam.
- Hiểu rõ hơn trình độ Công nghệ, Chất lượng, Năng suất, R&D hiện có trong ngành Công nghiệp Ô tô Việt Nam.



Ông Akshit Bafna, Giám đốc Coventry Coilomatic (HR) Ltd., là một doanh nhân thế hệ thứ hai, sau khi hoàn thành bằng Thạc sĩ Marketing, đã gia nhập Công ty trong bộ phận Kỹ thuật và Thiết kế. Tới nay, ông đã gắn bó với Công ty hơn 15 năm và là trụ cột trong các công việc hàng ngày của Công ty, đặc biệt quan tâm đến các dự án mở rộng tại Công ty.

Với sự cạnh tranh ngày càng gia tăng và các công nghệ mới hơn trong ngành Dây và Lò xo toàn cầu, ông Bafna đã và đang phát triển

Công ty đến cấp độ hiện đại, để đáp ứng các yêu cầu của khách hàng toàn cầu. Với việc khởi động nhiệm vụ mới vào tháng trước là 15600 tấn vào năm 2025, Công ty đang trải qua một số thay đổi mạnh mẽ hiện nay dưới sự lãnh đạo của ông.

COVENTRY COIL-O-MATIC (HARYANA) LIMITED

Địa chỉ nhà: 87 Km, Milestone, Đường cao tốc Delhi Jaipur,
Quận Rewari-123401, Haryana, Ấn Độ

Điện thoại: + 91-9896348115

Email : akshitbafna@coilomatic.com/info@coilomatic.com

Website : www.coilomatic.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1992

Sản phẩm sản xuất: Dầu cứng và dây tôi luyện, Lò xo treo, Lò xo phanh, Lò xo công nghiệp, dạng dây

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Maruti Suzuki, Honda Motors, Mahindra, Force Motors, JS Auto, Scooters India. ZFCVS, Gabriel India, Tenneco, Mark exhaust, Munjal Showa, Minda Nabtesco, Knorr Bremse.

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): PIAGGIO & CSPA, Italy

Mục tiêu:

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng
- Tìm kiếm nâng cấp công nghệ thông qua kết nối
- Tìm kiếm các Công ty có thể muốn công nghệ của chúng tôi.
- Hợp đồng chế tạo



Ông Karan Lamba, Giám đốc Imperial Auto Industries Pvt. Ltd., có trình độ BE (Cơ khí) từ MIT, Pune chuyên ngành kinh doanh gia đình. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, đã bắt đầu với tư cách là một thực tập sinh vào năm 2014 và hiện đang lãnh đạo với tư cách là Giám đốc Điều hành các hoạt động, cùng với đó ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

IMPERIAL AUTO INDUSTRIES PVT. LTD.

Địa chỉ : Ô số 93/94, Sector 25, Ballabgarh,
Faridabad, Haryana-121004, Ấn Độ

Di động : + 91-9818924242

E-mail : karan@impauto.com

Website : www.impauto.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1970

Sản phẩm sản xuất: Ống cao su, Bộ phận cao su đúc, Ống cao áp, Ống CRDi, Ống kim loại, Ống cao áp, Ống silicon, Cụm lắp ráp Teflon, Cụm ống AC.

Số lượng nhân viên: 1300 +

Chứng nhận chất lượng: ISO 14001 theo QA, ISO / TS 16949 bởi QA, OHSAS 18001 bởi QA

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 300 triệu đô la Mỹ (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho 2021-22): 55 triệu đô la Mỹ

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): ITL Sonalika, Cummins, John Deere, Tata Motors, Mahindra, Maruti, Ashok Leyland, Tata Cummins, JCB, Escorts, Brembo, TVS, Hero

Quốc tế (OE / Bậc 1 / Tích hợp hệ thống): Cummins, John Deere, Navistar, Volkswagon, Daimler, JCB

Hợp tác nước ngoài/ Liên doanh: Tokai-Imperial Rubber Pvt. Ltd., Tokai Imperial Hydraulics Pvt. Ltd., Nichirin Imperial Pvt. Ltd.

Mục tiêu:

Tim hiểu về xu hướng công nghệ ô tô tại Việt Nam và tìm một số liên minh công nghệ hoặc đối tác liên doanh.



Ông Raja Annamalai, Giám đốc Hoạt động, KR INDUSTRIES, Tốt nghiệp Kinh doanh Quốc tế tại Đại học Quốc tế Symbiosis, Pune. & Kỹ thuật từ Đại học Madras.

Cựu Chủ tịch Hiệp hội Công nghiệp Cao su Toàn Ấn Độ & Thư ký của SIMA. Đứng đầu Tổ chức trong hơn một thập kỷ và thúc đẩy Tăng trưởng Xuất khẩu

K R INDUSTRIES

Địa chỉ nhà: A-18, Khu công nghiệp SIPCOT, Irungattukottai, Sriperumbudur - 602105, Chennai, Ấn Độ
Di động : + 91-98408 82576
Điện thoại: + 91-44-2847 3515
E-mail : mra@krindustries.com
Website : [https:// www.krindustries.com /](https://www.krindustries.com/)



Năm bắt đầu sản xuất: 1992

Sản phẩm sản xuất: tất cả các loại Bộ phận cao su đúc, Bộ phận cao su phủ chất kết dính, Cao su liên kết với các bộ phận con (Kim loại), Ống cao su nguyên chất (Ống đúc), Cấu hình bện & Ống không bện (Ứng dụng NVH & Niêm phong Tĩnh & Động). Chúng tôi cũng sản xuất Băng keo bột trắng keo.

Số lượng nhân viên: 80

Chứng nhận chất lượng: IATF16949 - 2015

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 2,00 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 0,50 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): YazakiIndia Pvt Ltd., DONG - A HWASUNG INDIAN Pvt Ltd, Indian Oil Corporation Limited, Hindustan Petroleum Corporation Limited, Karison Auto Parts Pvt Ltd,

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): VinFastLLC Vietnam, Romac Industries Inc US, PT.APTIV Components Indonesia,

Mục tiêu:

Tăng cường sức mạnh của tổ chức và đảm sự hài lòng của Khách hàng thông qua sức mạnh của Tổ chức. Đặc biệt tập trung vào Xuất khẩu.



Ông Sumit Punia, Giám đốc Kamal CED Solution LLP, cựu sinh viên tốt nghiệp chuyên ngành Kinh doanh gia đình từ Viện Nghiên cứu và Quản lý SP Jain, Gurugram. Ông Sumit Punia là doanh nhân thúc đẩy Kamal CED Solution LLP và là Giám đốc điều hành Kamal CED Solution LLP từ năm 2014.

KAMAL CED SOLUTION LLP

Địa chỉ nhà: Ô số 254, Sector 6, IMT Manesar, Gurugram-122050, Haryana

Điện thoại: + 91-0124-4367307-08

E-mail : sumitpunia@kamalcedsolution.com

Website : www.kamalcedsolution.com



Năm bắt đầu sản xuất: 2008

Sản phẩm sản xuất: Lớp phủ CED, Lớp mạ niken, Lớp mạ Chrome cứng, Lớp phủ Magni (Lớp phủ vảy nhôm kẽm)

Số lượng nhân viên: xấp xỉ 800

Chứng nhận chất lượng: ISO 14001: 2015, IATF 16949: 2016, ISO 45001: 2018 của TUV Rheinland

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 6,4

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Mark Exhaust Systems Pvt. Ltd., KSS Abhishek Safety Systems Pvt. Ltd., Shri Ram Pistons & Rings Ltd., Caparo Engineering Pvt. L td., Advics North India Pvt Ltd

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): Advics North India Pvt Ltd

Mục tiêu:

Tim hiểu về xu hướng công nghệ ô tô tại Việt Nam và tìm một số liên minh công nghệ hoặc đối tác liên doanh.



Ông Kushal Munot, Giám đốc Classic Wheels Ltd., là Kỹ sư Cơ khí từ MIT, Pune và MS (Eng. & Mgmt. & Entrepreneurship) từ SCU, Hoa Kỳ chuyên ngành Doanh nghiệp gia đình. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, gia nhập ngành công nghiệp năm 2016 với tư cách là Kỹ sư phát triển và hiện đang là Giám đốc Điều hành hoạt động, cùng với đó ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

KLASSIC WHEELS LIMITED

Địa chỉ : Ô E7 & E8, MIDC Area, Ahmednagar, Maharashtra-414 111, Ấn Độ
Di động : + 91-9822417738
Điện thoại: + 91-241-2419013
E-mail : kushal.munot@klassicwheels.com
Website : www.klassicwheels.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1994

Sản phẩm sản xuất: Bánh xe vành cho xe 2 bánh, xe 3 bánh và xe 4 bánh và cả phụ tùng ô tô.

Số lượng nhân viên: 2000 +

Chứng nhận chất lượng: ISO 9000 & IATF 16949 từ TUV

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 39

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Honda Motorcycle & Scooter India Pvt Ltd., Suzuki Motorcycles Pvt Ltd., India Yamaha Ltd., Bajaj Auto Limited, TVS Motors Limited, Piaggio Vehicles Pvt. Ltd., Atul Auto Limited,

Hợp tác/ Liên doanh nước ngoài:

- T M B S.p.a. Italy
- Excel Rim Company Ltd. Japan



Ông Harshal Nahar, Giám đốc điều hành, Tập đoàn Laxmi là một Kỹ sư cơ khí từ JNEC Aurangabad, cũng đã hoàn thành

Thạc sĩ Hệ thống Sản xuất năm 2010 tại Đại học Wisconsin- cơ sở Madison. Đã làm việc trên bảy dự án để giảm thời gian thực hiện, tối ưu hóa SCM, Mức tồn kho với ngành và đại diện cho Trường đại học. Cũng đã làm việc tại Cummins Hoa Kỳ trong một năm rưỡi. Gia nhập doanh nghiệp gia đình tại Ấn Độ vào tháng 07/2012. Hiện đang quản lý hoạt động và phát triển mới cho chín đơn vị sản xuất và đảm nhận Mua hàng và tài chính cho hai đơn vị.

LAXMI METAL PRESSING WORKS PVT. LTD.

Địa chỉ : E-95/2 MIDC Waluj, Aurangabad
Maharashtra-431133, Ấn Độ
Điện thoại: + 91-9766399651
E-mail : hsnahar@laxmigroup.net.in
Website : [https:// wđđ.laxmigroup.net.in /](https://wđđ.laxmigroup.net.in/)



Năm bắt đầu sản xuất: 1979

Sản phẩm sản xuất: Bộ giảm thanh, Khung, Tay xoay, Các phụ kiện khác, Bộ phận BIW, Tấm da, Kính nhiều lớp và cường lực cho khu vực ô tô

Số lượng nhân viên: 3200

Chứng nhận chất lượng: ISO 14001: 2015, IATF 16949: 2016, ISO 45001: 2018 của TÜV Rheinland

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 150 triệu USD

Giá trị Xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22):

Gián tiếp - 50 triệu USD

Trực tiếp - 1 triệu USD

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Bajaj Auto Ltd., Honda Motorcycle And Scooter India Pvt. Ltd., TVS Motors, Royal Enfield, Mahindra & Mahindra, Siemens, Toyotetsu Inida Pvt. Ltd.

Hậu mãi ở nước ngoài: Có

Mục tiêu:

Mục tiêu tham dự là để nắm bắt những cơ hội mới và học hỏi chung.



Ông Devashish Mehta, Giám đốc điều hành chung Omax Autos Ltd., đã thực hiện B.Sc. về Tiếp thị với bằng phụ về lãnh đạo kỹ thuật từ Trường Cao đẳng Kinh doanh Smeal (Đại học Bang Pennsylvania), Hoa Kỳ. Ông đã làm việc tại Shriram Pistons & Rings Ltd. và Amtek Auto Ltd. trước khi gia nhập Omax vào năm 2013. Ông đã đảm nhiệm nhiều vị trí khác nhau trong Omax bắt đầu từ Tiếp thị và sau đó là người đứng đầu SBU của mảng kinh doanh PC, CV và Đường sắt. Ông hiện đang giữ chức vụ Giám đốc điều hành chịu trách nhiệm về việc xây dựng và thực hiện chiến lược kinh doanh cốt lõi. Ông là thành viên của gia đình Promoters.

OMAX AUTOS LTD.

Địa chỉ nhà: Ô B 26 (4 Bays), Institutional Area,
Sector 32, Gurugram-122001, Haryana, Ấn Độ

Điện thoại: + 91-124-4343000

Email : info@omaxauto.com

Website : www.omaxauto.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1984

Sản phẩm sản xuất: Lắp ráp & Các bộ phận lắp ráp phụ của các bộ phận được dập / hàn, tấm và ống kim loại bao gồm xử lý bề mặt, các cụm phụ của các thành phần được gia công, các nhà cung cấp OEM (Bộ phận & lắp ráp) có chỗ đứng vững chắc trong các phân khúc ngành khác nhau bao gồm Ô tô, Tế bào công nghệ (Phòng dụng cụ thương mại & SPM) và Đường sắt.

Số lượng nhân viên: 400

Chứng nhận chất lượng: ISO 9001, ISO / TS 16949; OHSAS 18000, Chứng nhận bảo vệ TUV

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 31

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE/Bộ 1): TataMotors Ltd., Rail Coach Factories - ICF, MCF, RCF

Quốc tế (OE/Tier 1/Hệ thống tích hợp): Alstom

Mục tiêu:

Tim hiểu rõ môi trường kinh doanh Việt Nam và cơ hội hợp lực với thị trường Ấn Độ



Ông Manan Jain, Giám đốc, Roop Polymers Ltd., đã tốt nghiệp Thạc sĩ Kinh doanh Quốc tế tại Đại học Anglia Ruskin, Cambridge, và Cử nhân Tiếp thị từ IILM Gurgaon, Haryana. Ông là một nhà lãnh đạo năng động với nhiều kỹ năng đa dạng về Kỹ thuật, Chiến lược, Lập kế hoạch và Lãnh đạo Quy trình Kinh doanh cốt lõi. Ông đang đóng góp cho công ty trong lĩnh vực tiếp thị, các dự án mới & Liên doanh.

ROOP POLYMERS LIMITED

Địa chỉ nhà: Ô số 30, Sector-3, IMT Manesar,
Gurugram, Haryana, Ấn Độ
Di động : + 91-9999766862
Điện thoại: + 91-124-461 0801/0899
Email : Manan.jain@rooppolymers.com
Website : <https://rooppolymers.com/>



Năm bắt đầu sản xuất: 1973

Sản phẩm sản xuất: Các thành phần cao su & nhựa được đúc và đùn cho ngành công nghiệp ô tô, đường sắt và công nghiệp hàng trắng.

Số lượng nhân viên: 1000 +

Chứng nhận chất lượng: IATF16949: 2016, ISO 14001 & OHSAS 18001

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 70

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 4.4

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Bajaj Auto Ltd, Hero Motocorp Ltd, Suzuki Motorcycle India Pvt. Ltd., Suzuki Motorcycle India Pvt. Ltd., Ấn Độ Yamaha Motor Pvt. Ltd., Honda Cars India, Maruti Suzuki India Limited, Ashok Leyland, Schneider Electric, Luminous Power technologies Pvt Ltd., Piaggio Vehicles Pvt. Ltd., Royal Enfield, Ola Electric Technologies Private Ltd., IFB,

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): TRW, Varroc Engineering Ltd, Wabco India Limited, Sogefi Engine Systems India Pvt Ltd, Minda Industries Ltd, Yazaki India Pvt Ltd, ZF Commercial Vehicle Systems, Denso Haryana Pvt. Ltd, Continental Automotive, Navistar Inc USA, Global Steering Systems USA ,THK Rhythm USA, FUJI Autotech Sweden., Lander Automotives UK, ZFWABCO POLAND, Pilkington Automotive UK., ZFTRW USA.

Hợp tác nước ngoài/ Liên doanh: Liên doanh với Tekno Kaucuk một Công ty Thổ Nhĩ Kỳ, Liên danh với Koepf Foam Technologies một Công ty Đức, Liên minh Kỹ thuật với Meiji Flow Systems một Công ty Nhật Bản

Mục tiêu:

Mục tiêu chính là tìm hiểu lĩnh vực ô tô đang hoạt động như thế nào tại Việt Nam cùng với hiệu quả hoạt động của họ. Chắc chắn cơ hội kinh doanh nào có sẵn cũng sẽ là trọng tâm hàng đầu, bao gồm liên minh và hợp tác công nghệ.



Ông Rishi Jain, Giám đốc Roop Polymers Ltd., đã tốt nghiệp Thạc sĩ về Đổi mới & Khởi nghiệp tại Đại học Warwick, Vương quốc Anh và B. Tech. về Kỹ thuật Cơ khí từ MIT Pune, Maharashtra. Có 1 năm kinh nghiệm làm việc tại Mantaline Corporation, USA. Có hơn 7 năm kinh nghiệm trong việc tìm hiểu chiến lược và dự đoán nhu cầu thị trường, lập kế hoạch và phát triển sản phẩm để đáp ứng nhu cầu của người tiêu dùng và duy trì tính cạnh tranh trên thị trường.

ROOP POLYMERS LIMITED

Địa chỉ : Ô số 30, Sector-3, IMT Manesar,
Gurugram, Haryana, Ấn Độ
Di động : + 91-9873556383
Điện thoại: + 91-124-461 0801
Email : rishi.jain@rooppolymers.com
Website : <https://rooppolymers.com/>



Năm bắt đầu sản xuất: 1973

Sản phẩm sản xuất: Các thành phần cao su & nhựa được đúc và đùn cho ngành công nghiệp ô tô, đường sắt và công nghiệp hàng trắng.

Số lượng nhân viên: 1000 +

Chứng nhận chất lượng: IATF16949: 2016, ISO 14001 & OHSAS 18001

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 70

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 4.4

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Bajaj Auto Ltd , Hero Motocorp Ltd, Suzuki Motorcycle India Pvt. Ltd., Suzuki Motorcycle India Pvt. Ltd., India Yamaha Motor Pvt. Ltd., Honda Cars India, Maruti Suzuki India Limited, Ashok Leyland, Schneider Electric, Luminous Power technologies Pvt Ltd., Piaggio Vehicles Pvt. Ltd., Royal Enfield, Ola Electric Technologies Private Ltd., IFB,

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): TRW, Varroc Engineering Ltd, Wabco India Limited, Sogefi Engine Systems India Pvt Ltd, Minda Industries Ltd, Yazaki India Pvt Ltd, ZF Commercial Vehicle Systems, Denso Haryana Pvt. Ltd, Continental Automotive, Navistar Inc USA, Global Steering Systems USA ,THK Rhythm USA, FUJI Autotech Sweden., Lander Automotives UK, ZFWABCO POLAND, Pilkington Automotive UK., ZFTRW USA.

Hậu mãi ở nước ngoài: Không Áp dụng

Hợp tác nước ngoài/ Liên doanh: Liên doanh với Tekno Kaucuk một Công ty Thổ Nhĩ Kỳ, Liên danh với Koepf Foam Technologies một Công ty Đức, Liên minh Kỹ thuật với Meiji Flow Systems một Công ty Nhật Bản

Mục tiêu:

- Tìm hiểu văn hóa địa phương
- Tìm hiểu chính phủ, chính sách và phương thức kinh doanh dễ dàng
- Tìm hiểu về hệ sinh thái ô tô ở Việt Nam
- Đến thăm các công ty / nhà sản xuất khác nhau để chứng kiến các phương pháp sản xuất tốt nhất của họ và hiểu tác động của công nghệ mới đối với quy trình của họ.
- Xác định khách hàng tiềm năng
- Tìm hiểu tốc độ thay đổi công nghệ (chẳng hạn như ICE sang EV)



Ông Akshay Chopda, Giám đốc điều hành SM Auto Engineering Pvt. Ltd., có bằng cấp về Kỹ thuật Cơ khí và Chế tạo MEng (Đại học Warwick) và Thạc sĩ Quản lý Kỹ thuật (Đại học Duke). Ông là một nhà lãnh đạo năng động, bắt đầu với tư cách thực tập sinh và hiện đang là Giám đốc Điều hành. Ông tham gia vào các hoạt động vận hành, cùng với đó là hiện ông đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

SM AUTO ENGINEERING PVT. LTD.

Địa chỉ : B-19, Khổi H, MIDC, Pimpri
Pune, Maharashtra - 411018, Ấn Độ
Di động : +91 - 7709456456
E-mail : akshay.chopda@smet.co.in
Website : <https://smauto.co.in/>



Năm bắt đầu sản xuất: 1976

Sản phẩm sản xuất: Tấm kim loại lắp ráp, Bộ trao đổi nhiệt

Số lượng nhân viên: Khoảng 2500

Chứng nhận chất lượng: ISO 9001 bởi DNV, IATF 16949 bởi DNV, ISO 14001 bởi DNV, ISO 45001 bởi DNV

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 110

Khách hàng Ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): Bajaj Auto, Royal Enfield, TVS, Mahindra, Tata Motors, VECV

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): Renault-Nissan, Mercedes Benz, Bharat Benz

Hợp tác/ Liên doanh nước ngoài:

- Eberspaecher GmbH, Đức
- Gotech, Đài Loan
- Proventia OY, Phần Lan
- Parlok OY, Phần Lan

Mục tiêu:

Để có cái nhìn sâu sắc về ngành công nghiệp ô tô Việt Nam năng động.



Ông Harsh Garg, Giám đốc Sadhu Forging Ltd., đã tốt nghiệp ngành Kỹ thuật Cơ khí (B.Tech.) từ MIT (Đại học Manipal, Manipal) và Thạc sĩ Kinh doanh Quốc tế từ Trường Kinh doanh Quốc tế Hult, London, Vương quốc Anh. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, hiện đang lãnh đạo tập đoàn với cương vị Giám đốc, ông tham gia vào việc Phát triển Kinh doanh cho cả Thị trường Nội địa và Xuất khẩu.

SADHU FORGING LTD.

Địa chỉ : Opp. Plot No. 84 Sector 25, Faridabad, Haryana – 121005, Ấn Độ
Di động : + 91-9873151174
Điện thoại: + 91-129-4283900
E-mail : rsh@sadhugroup.com
Website : www.sadhugroup.com



The mark of quality
SADHU FORGING LTD.

Năm bắt đầu sản xuất: 1975

Sản phẩm sản xuất: Đúc bằng phương pháp rèn, Các thành phần được gia công, Bánh răng & trục truyền động, Bánh xe & thanh răng Crown, Bánh răng côn, Spiders, Thanh kết nối, Lắp ráp liên kết ba điểm,

Số lượng nhân viên: 2500

Chứng nhận chất lượng: ISO 9000, ISO / TS 16949

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 70 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 22 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE/Bạc 1): Tata Motors., Mahindra, Escorts Kubota Tractor, ITL Sonalika, Volvo Eicher, Eicher Tractor, DANA INDIA, Suzuki

Quốc tế (OE/Tier 1/Tích hợp hệ thống): Meritor Group, Kubota Tractors, Carraro Group, Gnutti Group, Comer Walterscheid

Hậu mãi ở nước ngoài: Châu phi, Đông Nam Á

Mục tiêu:

Nghiên cứu Thị trường, Hợp tác đối với Công nghệ mới và Sản phẩm mới



Ông Akhill Aggarwal, Giám đốc Sterling Tools Ltd., là sinh viên tốt nghiệp chuyên ngành kinh tế tại Đại học Nam California và Đại học Richmond, London. Ông đã dẫn đầu các sáng kiến bán lẻ của tập đoàn trong thập kỷ qua với các thương hiệu như Honda, Audi và Harley Davidson. Ông cũng là giám đốc trong tổ chức niêm yết công khai của tập đoàn Sterling Tools Limited, lãnh đạo phụ trách bán hàng trong khi tập trung vào xuất khẩu và phát triển kinh doanh.

STERLING TOOLS LIMITED

Địa chỉ nhà: Khu công nghiệp 4A DLF, Faridabad-121003

Di động : + 91-9810816088

Điện thoại: + 91-129-2270621

E-mail : akhill@stlfasteners.com

Website : www.stlfasteners.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1979

Sản phẩm sản xuất: Sterling là nhà sản xuất ốc vít rèn nguội, cung cấp cho OEM trên tất cả các phân khúc ở Ấn Độ và Châu Âu

Số lượng nhân viên: 600+

Chứng nhận chất lượng: IATF16949

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 62,8 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 6 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): MarutiSuzuki India Ltd., Honda Motors & Scooter Limited, Ashok Leyland Limited, Tata Motors Limited, JCB Ltd.

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): CNH Brazil, Stronghold, Italy SRL, Fabory, VGV Italy SRL, Boellhoff

Mục tiêu:

Mục tiêu chính của chuyến thăm là học hỏi từ không gian sản xuất linh kiện ô tô năng động tại Việt Nam và khám phá thêm các khả năng trong các lĩnh vực liên doanh, mua lại và thiết lập các dự án Greenfield. Việt Nam cung cấp một thiết lập sản xuất ô tô sôi động, đặc biệt là trong lĩnh vực linh kiện và không gian xe điện phù hợp với tầm nhìn của tập đoàn.



Ông Pankaj Gupta, Giám đốc Tech Auto Private Limited, có bằng cấp về Kỹ thuật Công nghiệp MS của Đại học Bang San Jose, California, Hoa Kỳ, và chuyên về kinh doanh do Gia đình quản lý. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, bắt đầu với tư cách thực tập sinh và hiện đang là Giám đốc & tham gia vào vận hành, cùng với đó ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

TECH AUTO PRIVATE LIMITED

Địa chỉ : C-37, Phase-2, Focal Point, Ludhiana-141 010 Punjab, Ấn Độ
Di động : + 91-9815100333
Điện thoại: + 91-161-4371111
Email : pankaj@techauto.net
Website : www.techauto.net



Năm bắt đầu sản xuất: 2001

Sản phẩm sản xuất: Linh kiện ô tô, Cụm kim loại tấm, Giá đỡ, Bộ phận máy kéo

Số lượng nhân viên: 450

Chứng nhận chất lượng: ISO / TS16949 bởi QA

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 20,62

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 0,25

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE / Bậc 1): TVS Motor Company, TIDC, LG Balakrishnan & Bros, TAFE

Quốc tế (OE / Tier 1 / Tích hợp hệ thống): JayIndustries Inc, Multimatic, Lander Automotive

Mục tiêu:

Mạng lưới kinh doanh và cộng tác



Ông Rahul Gupta, Giám đốc Tech Auto Private Limited, có đủ năng lực trong Nghiên cứu Quản lý Kinh doanh chuyên ngành Doanh nghiệp gia đình. Ông là một nhà lãnh đạo năng động, bắt đầu với tư cách thực tập sinh và hiện đang lãnh đạo với tư cách là Giám đốc & tham gia vào các hoạt động vận hành, cùng với đó ông hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

TECH AUTO PRIVATE LIMITED

Địa chỉ nhà: C-37, Phase-2, Focal Point, Ludhiana-141 010 Punjab, Ấn Độ

Di động : + 91-9815100334

Điện thoại: + 91-161-4371111

Email : rahul@techauto.net

Website : www.techauto.net



Năm bắt đầu sản xuất: 2001

Sản phẩm sản xuất: Linh kiện Ô tô, Cụm kim loại tấm, Giá đỡ, Bộ phận máy kéo

Số lượng nhân viên: 450

Chứng nhận chất lượng: ISO / TS16949 bởi QA

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 20,62

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 0,25

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE/Bạc 1): TVS Motor Company, TIDC, LG Balakrishnan & Bros, TAFE

Quốc tế (OE/Bạc 1 / Tích hợp hệ thống): JayIndustries Inc, Multimatic, Lander Automotive

Mục tiêu:

Mạng lưới kinh doanh và cộng tác



Ông Satbir Singh Banga, Giám đốc Victora Industries Pvt. Ltd., có bằng Thạc sĩ Kinh doanh Quốc tế, từ Trường Kinh doanh Quốc tế HULT London & BE (Mech.) từ Viện Kỹ thuật & Công nghệ Thapar, Patiala (Punjab). Ông là một nhà lãnh đạo năng động, bắt đầu với tư cách thực tập sinh và hiện đang là Giám đốc, tham gia vào các hoạt động vận hành, cùng với đó anh ấy hiện đang xem xét việc mở rộng và phát triển kinh doanh.

VICTORA INDUSTRIES PVT LTD.

Địa chỉ nhà: Ô 1146/47(Unit IV), Văn phòng doanh nghiệp, Sector 58, Ballabgarh, Faridabad, Haryana-121005, Ấn Độ

Di động : +91-9899691162

Điện thoại: +91-129-2307376

Email : satbirbanga@victoraindustries.com

Website : www.victoraindustries.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1972

Các sản phẩm: Ô tô, Các thành phần kim loại tấm hàng đầu & Assy chế tạo. và Công ty Sản xuất Dụng cụ Dập

Số lượng nhân viên: 250

Chứng nhận chất lượng: ISO 9000 bởi QA; ISO 14001 bởi QA, ISO / TS 16949 bởi QA, OHSAS 18001 bởi QA

Doanh thu bán hàng (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22):102,80 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Giá trị hàng xuất khẩu (tính bằng triệu đô la Mỹ cho giai đoạn 2021-22): 8,27 (giá đô la Mỹ hiện tại)

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE/ Bậc 1): MSIL, MG Motor, SMG, Tata / Adient, JCB, POAI, FCC.

Hợp tác/ Liên doanh nước ngoài: UCHIDA Tooling, Japan.

Mục tiêu:

Tim kiếm các cơ hội kinh doanh và liên doanh mới.



Ông Sahib Harish, Giám đốc Atop Fasteners Pvt. Ltd., tốt nghiệp chuyên ngành Cơ khí (Sản xuất) tại Viện Kỹ thuật & Công nghệ Thapar, Patiala, Punjab, Ấn Độ. Ông phụ trách mảng lập kế hoạch kinh doanh chiến lược bán hàng tại thị trường nội địa và xuất khẩu. Đồng thời, Tập trung vào các Chỉ số Hiệu suất Chính và Phạm vi Cải tiến trong Hệ thống vận hành.

ATOP FASTENERS PVT. LTD.

Địa chỉ : Lô 181, Khu công nghiệp, Giai đoạn 2,
Chandigarh Ấn Độ -160002
Di động : + 91-9878111114
Điện thoại: + 91-172-2652169
Email : sahib@atopfasteners.com
Website : www.atopfasteners.com



Năm bắt đầu sản xuất: 1988

Sản phẩm sản xuất: Vòng đệm khóa lò xo, Ghim có khóa chia, Vòng đệm lò xo sóng, Vòng đệm (Tất cả các loại), Vòng đệm hình nón, Vòng đệm răng ngoài, Vòng đệm răng trong, Kẹp ống, Chia khóa (song song, côn, đầu gib, gờ, v.v.), Bộ giữ khóa, Kẹp đai ốc & Lò xo đai ốc, Ghim chốt (thẳng và côn), Vòng đệm trơn, Vòng đệm Spline, Vòng đệm hình sao, Vòng đệm lò xo (tất cả các loại), Vòng đệm, v.v.

Số lượng nhân viên: 500

Chứng nhận chất lượng: IATF16949

Doanh thu bán hàng (tính bằng đô la Mỹ tối thiểu cho giai đoạn 2021-22): 8.0 (Giá đô la Mỹ hiện tại)

Khách hàng ô tô chính: -

Nội địa (OE/Bạc 1): Honda Motorcycle & Scooter India limited, Hero Moto Corp Ltd, H D Motor India Pvt Ltd, Honda Cars India Limited. và Mahindra & Mahindra Ltd (Tractor Division).

Mục tiêu:

Mục tiêu chính của chuyến thăm này sẽ dựa trên việc học hỏi từ ngành công nghiệp sản xuất linh kiện ô tô và thiết bị gốc đang có mặt và phát triển tại Việt Nam. Các cơ hội đầu tư mới đang phát sinh đối với lĩnh vực sản xuất linh kiện ô tô tại Việt Nam cho thị trường toàn cầu.



Bà Ecktta, Sr. Giám đốc Hiệp hội các nhà sản xuất linh kiện ô tô của Ấn Độ, có hơn 30 năm kinh nghiệm và đã có bằng Sau Đại học về Nhân sự tại Đại học Amity. Bà đã làm việc trong Hiệp hội hơn 15 năm qua và dẫn đầu các sáng kiến của YBLF kể từ năm 2012.

Bà hiện đang chịu trách nhiệm về Nhân sự nội bộ, Diễn đàn Lãnh đạo Doanh nghiệp Trẻ (YBLF), các sáng kiến của ACMA về Giáo dục, Kỹ năng & Đào tạo.

Trước khi gia nhập ACMA, bà đã làm việc tại ASSOCHAM gần 10 năm. Trong nhiệm kỳ, bà chịu trách nhiệm về các Ủy ban Chuyên gia về Công nghiệp Chế biến Thực phẩm và Du lịch.

Bà Ecktta cũng là Học viên NLP và Huấn luyện viên NLP được chứng nhận bởi Học viện Huấn luyện NLP và ABNLP (Hội đồng Lập trình Ngôn ngữ Thần kinh Hoa Kỳ); Học viên PPA & Trí tuệ cảm xúc của Thomas International.

AUTOMOTIVE COMPONENT MANUFACTURERS ASSOCIATION OF INDIA (ACMA)

Địa chỉ nhà: The Capital Court, Tầng 6, Olof Palme Marg,
Munirka, New Delhi-110067, Ấn Độ

Điện thoại: + 91-11- 26160315

E-mail : ecktta@acma.in

Website : www.acma.in



Mục tiêu:

- Thiết lập mối quan hệ của ACMA với các hiệp hội đối tác tại Việt Nam, các OEM lớn và các nhà sản xuất linh kiện ô tô tại Việt Nam.
- Để hiểu rõ ngành công nghiệp ô tô tại Việt Nam, nhằm thúc đẩy mối liên kết kinh doanh lâu dài giữa ngành công nghiệp ô tô Ấn Độ và Việt Nam, thông qua ACMA.
-



Ông Puneet Ghai, Giám đốc điều hành, Hiệp hội các nhà sản xuất linh kiện ô tô Ấn Độ (ACMA), đã tốt nghiệp Cử nhân Khoa học tại Đại học Kỹ thuật Punjab. Ông làm việc trong YBLF và tham gia vào các hoạt động vận hành khác nhau của Hiệp hội như Triển lãm, Hội nghị, Hội thảo, Họp mặt và các sứ mệnh. Ông cũng phối hợp với Ủy ban Nhân sự, IR và Phát triển Kỹ năng trong ACMA.

AUTOMOTIVE COMPONENT MANUFACTURERS ASSOCIATION OF INDIA (ACMA)

Địa chỉ nhà: The Capital Court, tầng 6, Olof Palme Marg,
Munirka, New Delhi-110067, Ấn Độ

Điện thoại: + 91-9873591241

Email : puneet.ghai@acma.in

Website : www.acma.in



Mục tiêu:

- Tăng cường và tiếp tục mối quan hệ của ACMA với các OEM & công ty cấp 1 lớn tại Việt Nam.
- Để hiểu rõ thực trạng của ngành công nghiệp ô tô Việt Nam, nhằm thúc đẩy mối liên kết kinh doanh lâu dài giữa ngành công nghiệp ô tô Ấn Độ và Việt Nam.
- Khám phá các cơ hội hợp tác trong tương lai.



Automotive Component Manufacturers Association of India

HEAD OFFICE

6th Floor, The Capital Court, Olof Palme Marg, Munirka, New Delhi - 110 067, India
Tel: +91-11-2616 0315 Fax: +91-11-2616 0317
E-mail: acma@acma.in Website: www.acma.in

REGIONAL OFFICES

Eastern Region

Room No. 4, Centre for Excellence, Jubilee Road, Jamshedpur - 831 001, Jharkhand, India
Tel: +91-657-6560385, 2224670 Extn. - 604
Telefax: +91-657-2230035 E-mail: acmaer@acma.in

Southern Region

1-B, "Crystal Lawn", 20, Haddows Road, First Street Chennai - 600 006, Tamil Nadu, India
Tel: +91-44-2833 0968, 2833 0949
Fax: +91-44-2833 0590 E-mail: acmasr@acma.in

Western Region & ACMA Centre for Technology

Office No. C, 10th Floor, Godrej Eternia "C" - B wing
Old Mumbai - Pune Highway, Wakdevadi, Shivaji Nagar,
Pune - 411 005, Maharashtra, India
Tel: +91-20-6606 1219 E-mail: acmawr@acma.in

ZONAL OFFICES

Northern Region - Zonal Office (Uttarakhand)

C/o Minda Industries Ltd., Sector 10, Plot No. 5, 9, 9A Integrated Industrial Estate,
Pantnagar, Rudrapur, Udham Singh Nagar – 263153, Uttarakhand, India
E-mail: acma.pantnagar@acma.in

Southern Region - Karnataka & Hosur

Shop No. 1, Commercial Complex, National Games Village,
Koramangala, Bangalore - 560 047, Karnataka, India
Tel: +91-80-2570 2855, Fax: +91-80-4093 9689, E-mail: acmakh@acma.in

Western Region - Madhya Pradesh

C/o Porwal Auto Components Ltd., Plot No. 209 & 215, Industrial Area,
Sector-1, Dist. Dhar - 454775, Pithampur, (MP), India
Tel: +91-9893860265, E-mail: cherianp.varughese@acma.in

Western Region - Mumbai

80, Dr. Annie Besant Road, Worli, Mumbai - 400 018, Maharashtra, India
Tel: +91-22-2493 3507

Western Region - Gujarat

801, 'Matrix' Near Vodafone House, B/H Divya Bhaskar Corporate Road,
Pralhad Nagar, Ahmedabad – 380015, Gujarat
Tel: +91-079-4005 3306, E-mail: acmawr@acma.in